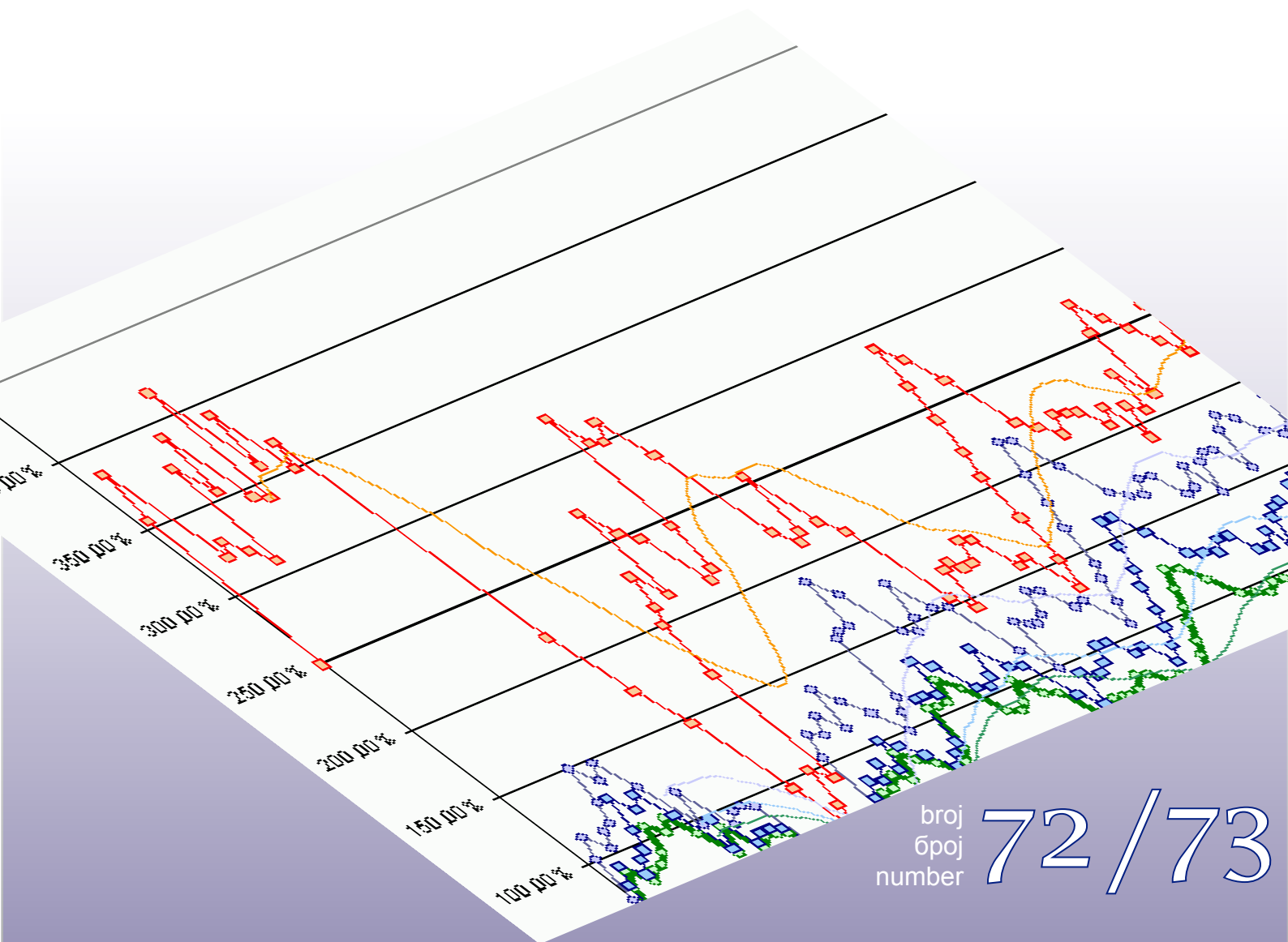




Macroeconomic Unit of the Governing Board of the Indirect Tax Authority

# *Oma Bilten*

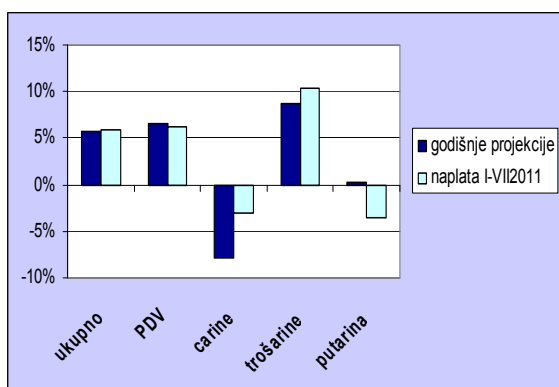


broj  
број  
number

72 / 73

## Uz dvobroj

Unatoč snažnom rastu povrata PDV-a za sedam mjeseci 2011. ostvaren je rast prihoda od neizravnih poreza od 5,9%, što je za 0,2% iznad godišnjih projekcija Odjeljenja (vid. grafikon dolje). Rast ukupnih prihoda je rezultat rasta neto naplate PDV-a i prihoda od trošarina na cigarete. Isto tako, pad prihoda od carina je manji od očekivanog. Jedino je zabilježen pad prihoda od putarine, što je, slično trendu naplate kod trošarina na derivate, rezultat određenih pomjeranja u obujmu i strukturi potrošnje derivata, ali i sprovođenja oslobađanja sukladno sa odredbama Zakona o trošarinama. Ova i ostala problematika naplate prihoda od neizravnih poreza detaljnije je analizirana u posebnom prilogu u ovom dvobroju. Pored toga, dajemo i analizu tekućih trendova u naplati prihoda od trošarina na cigarete, čiji značaj za ukupnu fiskalnu bilancu BiH postaje iz godine u godinu sve veći.



U ovom dvobroju dajemo i članak koji se bavi problemom fiskalnog prostora i javnog duga, gorućeg problema danas u EU, ali i u drugim zemljama svijeta. Posljednjih godina veliki broj zemalja je nastojao dubioze u fiskalnim bilancama, uzrokovane financijskom i ekonomskom krizom, zatvoriti ili barem relaksirati dodatnim zaduživanjem. Ukoliko se gospodarstvo nađe na eksplozivnom putu javnog duga ključna problematika fiskalnih vlasti postaje pronalaženje pravih mjera na području fiskalne politike kojima će se osigurati održivost javnog duga na dulji rok.

dr.sc. Dinka Antić  
šef Odjeljenja

### Sadržaj:

Naplata prihoda od neizravnih poreza, siječanj - srpanj 2011	2
Analiza tržišta cigareta u BiH	7
Fiskalni prostor i održivost javnog duga	11
Konsolidirani izvještaji: JR, Institucije BiH, entiteti	18
Konsolidirani izvještaji: Središnja vlada	19
Konsolidirani izvještaji: Županije	20

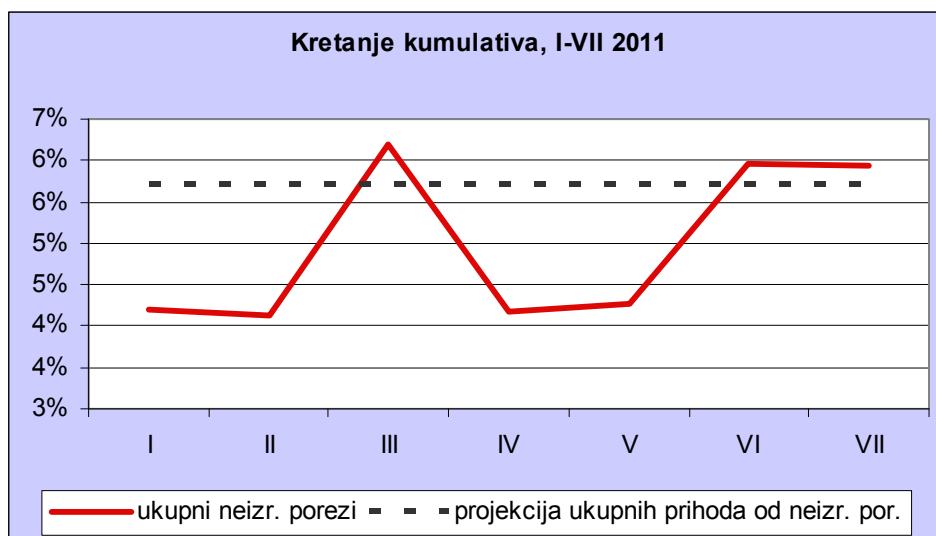
tehnička obrada : Sulejman Hasanović, IT suradnik  
lektor : Darija Tošić, prof. anglistike

## Naplata prihoda od neizravnih poreza, siječanj - srpanj 2011

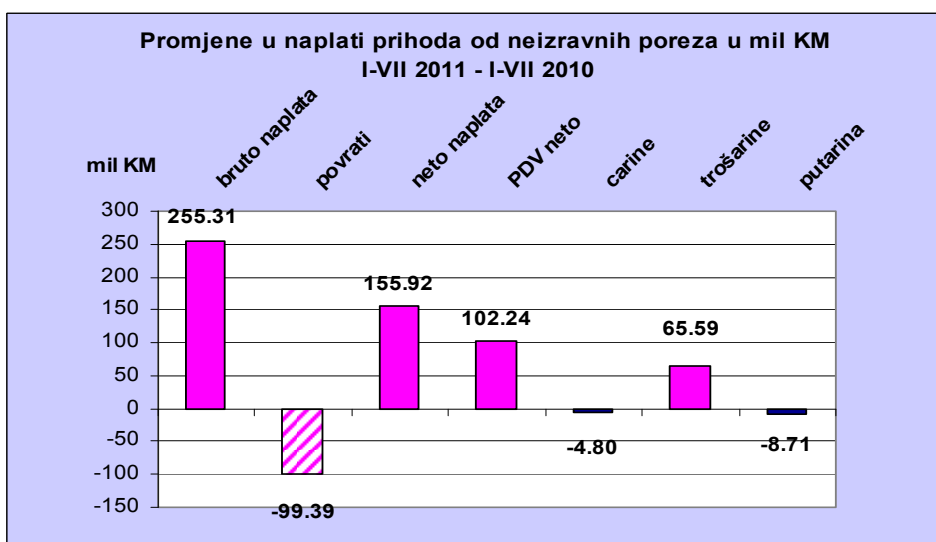
(pripremila: dr.sc. Dinka Antić)

### Trendovi u ukupnim приходima

Prema preliminarnom izvještaju UNO za sedam mjeseci 2011. naplaćeno je, po odbitku povrata, 2,797 mlrd KM neizravnih poreza, što je za **5,9% više nego u istom razdoblju 2010.g.** U ovaj postotak je uključeno je i cca 20,9 mil KM naplaćenih prihoda koji su ostali neusklađeni nakon usklađivanja uplata na JR sa podnesenim prijavama/deklaracijama u modulima IT sustava UNO. Pozitivni trendovi iz prethodnog mjeseca su nastavljeni i u srpnju, tako da je neto rast prihoda nešto iznad godišnjeg projektiranog rasta od 5,7% (Grafikon 1).



Grafikon 1



Grafikon 2

Na razini sedam mjeseci 2011.g. neto prihodi od neizravnih poreza su veći za cca 156 mil KM, što je uglavnom rezultat rasta prihoda od PDV-a i prihoda od trošarina na cigarete. Rast je umanjen

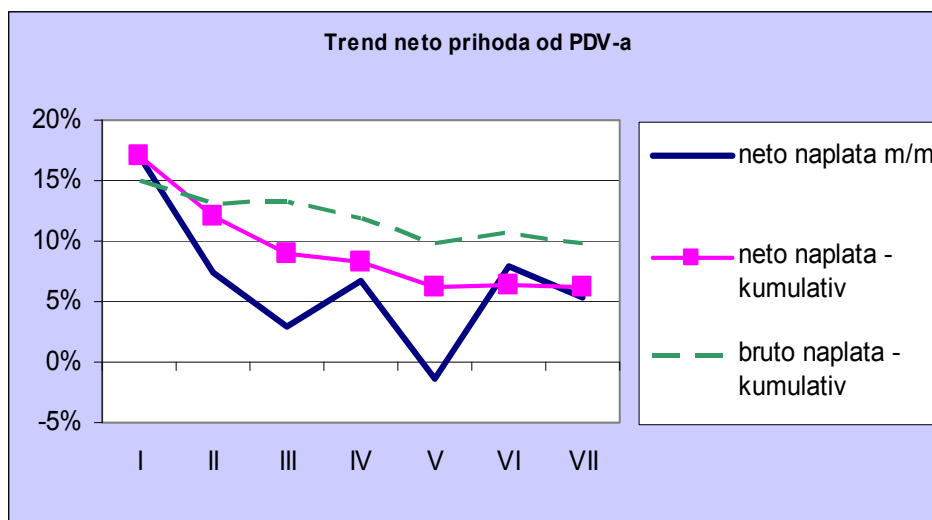
gubicima na prihodima od carina zbog primjene Sporazuma o stabilizaciji i pridruživanju sa EU i gubicima putarine zbog oslobađanja i isplate povrata iz 2009.godine (Grafikon 2).

**Trendovi po vrstama prihoda**

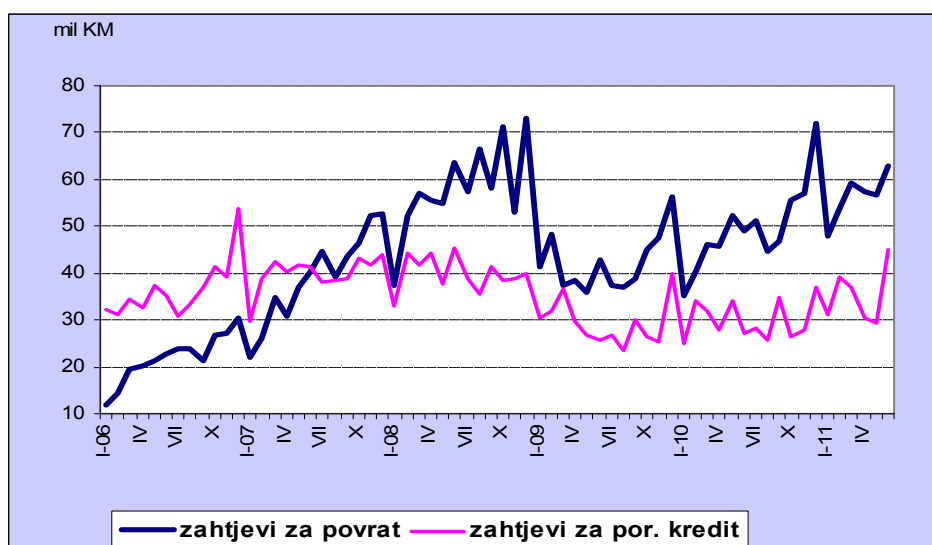
	VII 2011 / VII 2010	Kumulativ I-VII 2011/ 2010
carina	4,83%	-2,98%
PDV	5,32%	6,27%
trošarine	11,28%	10,37%

*PDV*

Naplata prihoda od PDV-a i dalje opterećuju visoki povrati PDV-a, tako da je jaz između bruto i neto prihoda visok i stabilan.



Grafikon 3



Grafikon 4

Situacija sa povratima PDV-a ostaje i dalje zabrinjavajuća, ako se uzmu u obzir da obje komponente – povrati obveznicima i povrati međunarodnim organizacijama i institucijama imaju stabilan rast. Štaviše, izvjesno je da bi realizacija rastućih zahtjeva obveznika za povratima PDV-a po prijavama za posljednji mjesec u narednih mjesec-dva mogla dovesti do snažnog odljeva sa jedinstvenog računa (Grafikon 4). Druga komponenta povrata odnosi se na povrate međunarodnim organizacijama i projektima koji su za sedam mjeseci veći za 37% u odnosu na isto razdoblje 2010.g., a u usporedbi sa pretkriznom 2008.godinom čak 161%.

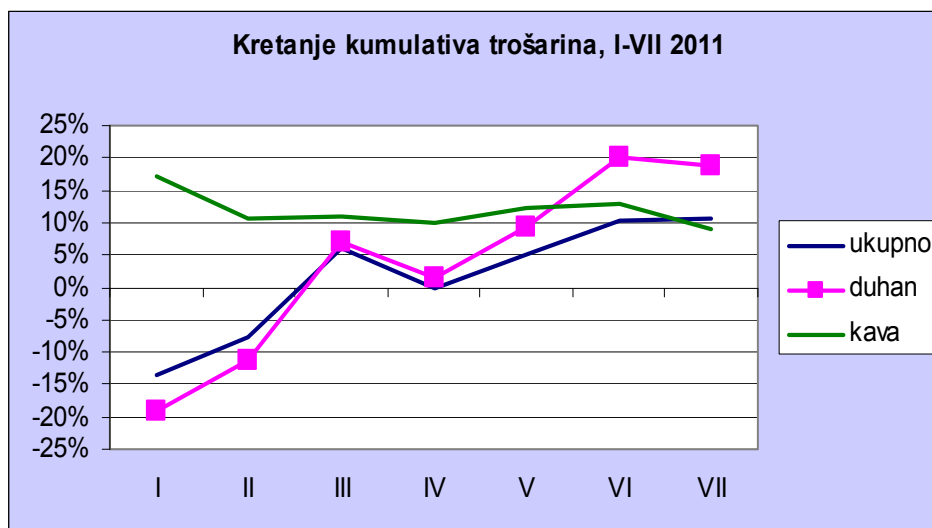
*Carine*

**U dosadašnjem razdoblju u 2011.g. došlo je do daljeg smanjivanja prihoda od carina, mada to smanjenje iznosi svega 3%,** budući da je već veliki dio uvoza pod bescarinskim režimom.

	2008	2009	2010	2011
Prihodi od carina u razdoblju I-VII (mil KM)	399	198	161	157
Kao % prihoda iz 2008	-	49,59%	40,41%	39,21%

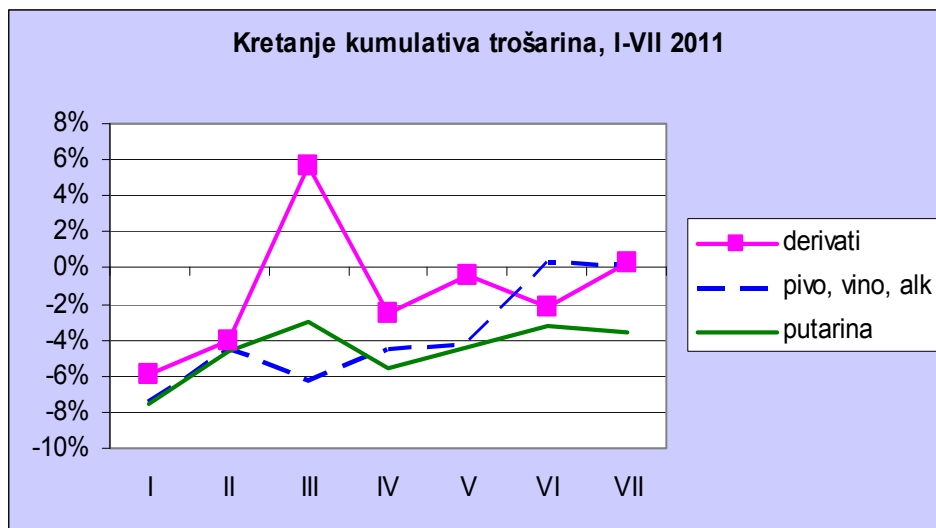
*Trošarine i putarina*

	VII 2011 / VII 2010	Kumulativ I-VII 2011/ 2010
ukupno duhan	11,50%	18,79%
duhan uvoz	21,60%	22,09%
duhan domaći	-9,32%	11,65%
derivati nafte	15,15%	0,25%
uvozni	3,74%	6,46%
domaći	38,72%	-7,92%
kava	-9,94%	9,04%
alkohol, pivo	-0,24%	-0,21%
putarina	-5,44%	-3,61%



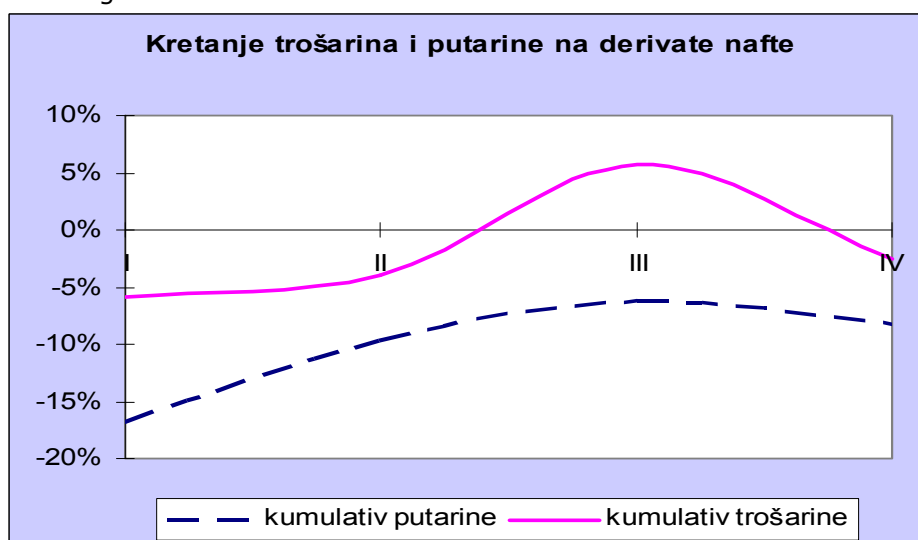
Grafikon 5

U srpnju 2011. zabilježeno je usporavanje rasta kod trošarina na cigarete, što je i bilo očekivano s obzirom na dosadašnje oscilacije i enorman rast u prethodna dva mjeseca. Konačno je zabilježen i veći rast prihoda od trošarina na derivate nafte (15%), zahvaljujući snažnom rastu trošarina na domaće derivate (cca 39%). S druge strane, zabilježen je pad kod trošarina na kavu, ali je zadržan pozitivan trend na razini sedam mjeseci. Smanjenje naplate trošarina na pivo, vino, alkohol, alkoholna i bezalkoholna pića u srpnju je anuliralo dobru naplatu iz posljednjih mjeseci.



Grafikon 6

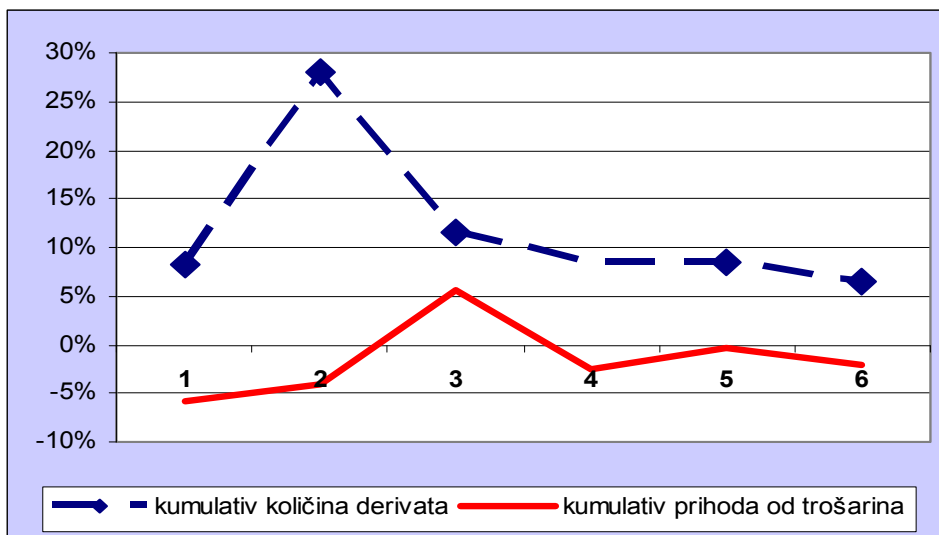
Poredeći sa kretanjem prihoda od trošarina na naftne derivate evidentno je da je smanjenje putarine veće nego kod trošarina na derivate. Rezultat je to primjene oslobađanja za rudnike, termoelektrane i željeznice, te zaostalih isplata povrata putarine za 2009.godinu. Pored toga, iz Grafikona 9 je uočljivo da prihodi od trošarina ne prate trend uvezenih i proizvedenih derivata<sup>1</sup>. Postoji nekoliko razloga.



Grafikon 7

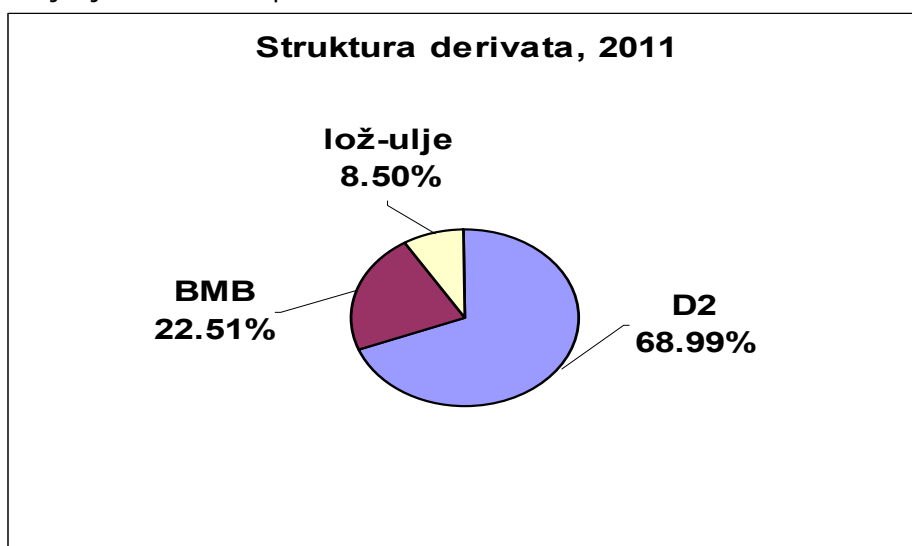
<sup>1</sup> Potrebno je naglasiti da izračuni potrošnje derivata ne mogu biti precizni zbog metodoloških poteškoća kod svođenja podataka o količinskom uvozu različitih vrsta derivata, koji se obračunava u kilogramima, na litre, koje su osnov za obračun trošarine i putarine.

Prvo, došlo je do određenih promjena u strukturi potrošnje derivata. Evidentan je snažan rast uvoza/proizvodnje lož-ulja od 30,5% u prvih šest mjeseci na koji se ne plaća trošarina, premda treba imati u vidu nizak ponder lož-ulja, s obzirom na nizak udio ovog derivata u ukupnoj potrošnji. No, ipak, zahvaljujući snažnom rastu potrošnje lož-ulja udio ovog derivata u ukupnoj potrošnji u prvih šest mjeseci 2011. je povećan sa 6,9% na 8,5%. Porast udjela lož-ulja dovodi do smanjenja prihoda od putarine. Međutim, veća potrošnja lož-ulja, koje je opterećeno manjim dažbinama, može biti i izvor poreznih prijevара. Supstitucijom dizela sa lož-uljem gube se značajni prihodi od putarine (ukupno 0,25 KM / l) i pripadajući PDV-e.



Grafikon 8

Drugo, u prvih šest mjeseci potrošnja benzina u BiH je manja za 5,5% u odnosu na isto razdoblje 2010.g., dok je potrošnja dizela povećana za 6,6%. To je dovelo do pomjeranja strukture potrošnje derivata, u kojoj je udio benzina smanjen sa 25,4 na 22,5%. To je utjecalo i na iznos ubranih prihoda, budući da su prema odredbama Zakona o trošarinama benzini opterećeni većom stopom trošarine. Stoga, pomjeranja u strukturi potrošnje pogonskog goriva u korist dizela dovode i do smanjenja očekivanih prihoda od trošarina na derivate.



Grafikon 9

## Analiza tržišta cigareta u BiH

(Pripremio: Aleksandar Eskić, makroekonomista u Odjeljenju)

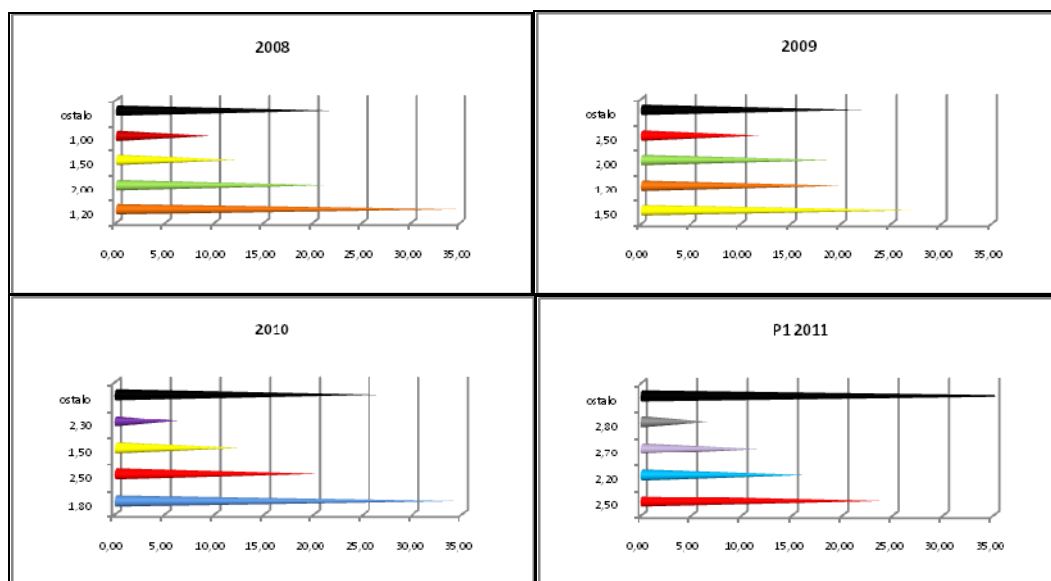
### Uvod

Svjedoci smo da promet cigareta vremenom dobija sve više na značaju posebno sa aspekta obujma prihoda javnih vlasti u BiH. Na ovu činjenicu presudno je utjecao novi regulatorni okvir koji se počeo primjenjivati 01.07.2009. godine. Upravo ovaj novi regulatorni okvir je uvjetovao određene izmjene kako u pogledu poslovnog ambijenta tako i ponašanja glavnih aktera na tržištu cigareta. Jedna od glavnih novina je uvođenje specifične trošarinske obveze koja se određuje svake godine na osnovu odluke Upravnog odbora Uprave za neizravno oporezivanje, a povećava se za najmanje 7,5 KM na 1000 cigareta tj. 15 feninga po pakovanju od 20 cigareta<sup>2</sup>.

Kao što smo pisali ranije, cilj novog Zakona o trošarinama i pripadajućih podzakonskih akata je bio pružiti odgovor na tri glavna izazova sa kojima su se susretale vlasti Bosne i Hercegovine u tom momentu. Prvi se javlja kao posljedica izabranog europskog puta i potrebe harmonizacije javnih politika u ovoj oblasti, posebno u smislu strukture i visine trošarinske obveze na cigarete. Drugi izazov je bio osigurati pouzdanu prihodovnu osnovu za javne vlasti u vremenu izgradnje i jačanja institucija na svim upravnim razinama; kako institucija BiH tako i institucija entiteta Republike Srpske, Federacije Bosne i Hercegovine, i ostalih jedinica lokalne samouprave. Naglašavamo, korisnici prihoda od trošarina na cigarete su sve javne vlasti u Bosni i Hercegovini što je i definirano Zakonom o raspodjeli prihoda sa jedinstvenog računa i entitetskim propisima. Treći izazov je unaprijeđenje javnog zdravlja, a najefikasniji instrument, bar kada govorimo o bolestima izazvanih duhanskim dimom, je povećanje cijena što posljedično dovodi do smanjenja potrošnje cigareta.

### Karakteristike tržišta cigareta u BiH

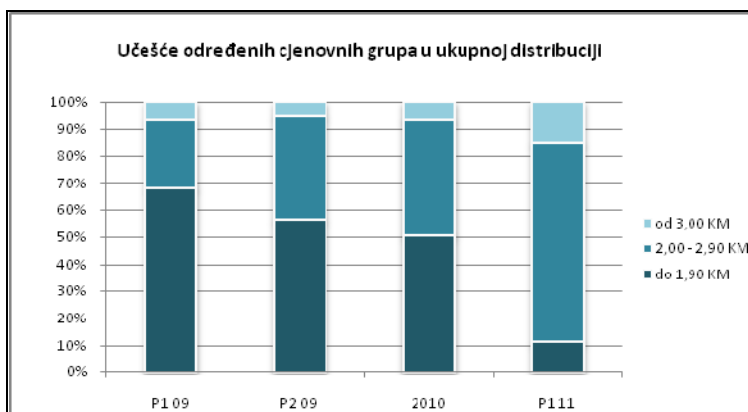
Snažne promjene na tržištu cigareta izazvane primjenom odredbi novog Zakona o trošarinama još uvijek traju. Prošlo je već više od dvije godine od stupanja na snagu ovog Zakona i u nastavku predstavljamo neke od glavnih efekata.



<sup>2</sup> Vidi član 22 Zakona o trošarinama BiH (Službeni glasnik BiH 49/09)



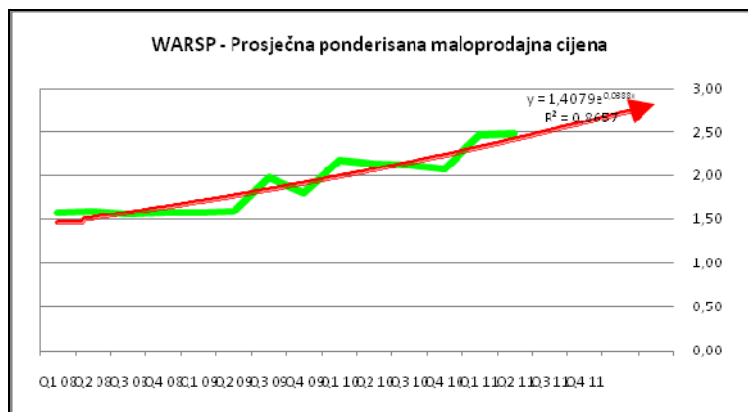
Na gornja 4 usporedna grafikona možemo vidjeti kretanje udjela 4 najzastupljenije cjenovne kategorije cigareta za razdoblje 2008 – P1 2011 (prvo polugodište). Na početku je bitno napomenuti da je udio 4 najzastupljenije cjenovne kategorije iznosio oko 4/5 ukupnog tržišta prije stupanja na snagu novog Zakona, da bi se potom smanjio na ispod 3/5 nakon stupanja na snagu novog Zakona (što se vidi i po povećanom udjelu ostalih cjenovnih kategorija u ukupnom tržištu). Isto tako, vidimo da su vremenom više cjenovne kategorije smjenjivale one niže. Tako imamo da se cjenovni raspon 4 najzastupljenije cjenovne kategorije sve više smanjuje. Ovo je izravna posljedica evolucije određenih cjenovnih politika tržišnih aktera kao i njihovih rezultata.



Na gornjem grafikonu smo prikazali kretanje udjela pojedinih cjenovnih grupa za razdoblje 2009 – P1 2011. Pri tome smo posebno prikazali podatke za prvo polugodište 2009. godine kada se primjenjivao stari Zakon o trošarinama. Vidimo da se udio prve cjenovne grupe (do 1,90 KM) vremenom smanjivao sa razine od oko 2/3 ukupnog tržišta na nešto preko 10% u prvom polugodištu 2011. godine. Istodobno je rastao udio ostale dvije cjenovne kategorije tako da na kraju promatranog razdoblja imamo približno jednak udio cjenovne kategorije od 2,00 – 2,90 KM kao onom cjenovne kategorije do 1,90 KM na početku analiziranog razdoblja.

### Prosječna ponderirana maloprodajna cijena cigareta

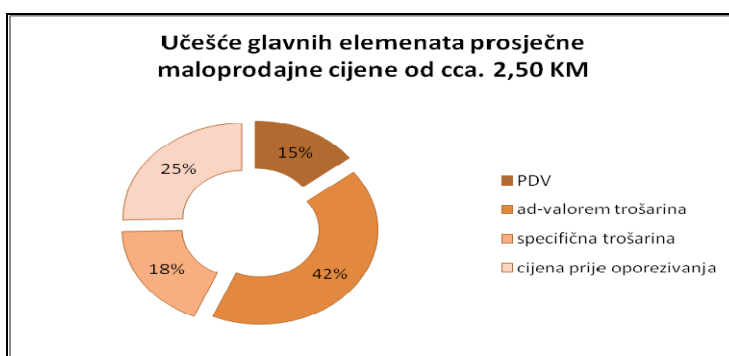
Sublimacija svega prethodno rečenog se najbolje ogleda u kretanju prosječne ponderirane maloprodajne cijene cigareta<sup>3</sup>. Na narednom grafikonu predstavili smo tromjesečno kretanje ovog pokazatelja.



<sup>3</sup> WARSP – Weighted Average Retail Selling Price

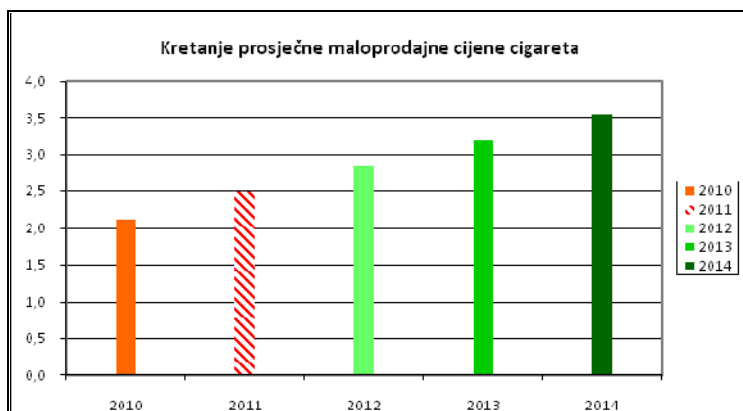
Ovdje uočavamo da se prosječna ponderirana maloprodajna cijena cigareta kretala oko razine od 1,50 KM do momenta stupanja na snagu novog Zakona o trošarinama. Potom ovaj pokazatelj počinje da raste, uz blage oscilacije u određenim kvartalima, da bi na kraju promatranog razdoblja dostigao razinu od oko 2,50 KM.

Na ovom mjestu dajemo strukuru maloprodajne cijene cigareta od 2,50 KM tj. udio glavnih elemenata te cijene. Udio PDV-a je približno 15% (što odgovara preračunatoj stopi PDV-a od 17% koja se primjenjuje u Bosni i Hercegovini). Na *ad-valorem* trošarinsku obvezu otpada 42%, dok je udio specifične trošarinske obveze oko 18% (dok u apsolutnom iznosu ona iznosi 0,45 KM). Tako dolazimo do udjela cijene prije oporezivanja od oko 25% (napominjemo, maloprodajnu cijenu cigareta od 2,50 KM).



U ovu cijenu prije oporezivanja ulaze troškovi proizvodnje i svi zavisni troškovi koji se javljaju prilikom proizvodnje kao i eventualnog uvoza (prvenstveno carina). Naravno, tu je i određena marža kao nagrada za sve sudionike u lancu – od proizvođača do maloprodavca.

U nastavku prikazujemo mogući smjer i intenzitet kretanja prosječne ponderirane maloprodajne cijene cigareta u okvirima postojeće politike oporezivanja cigareta, uz zadržavanje cijene prije oporezivanja na približno istoj razini.

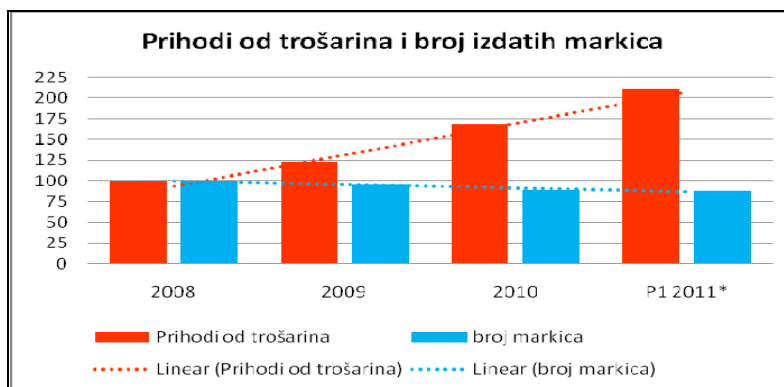


Na ovom grafikonu vidimo da bi se prosječna ponderirana maloprodajna cijena cigareta mogla kretati od procjenjene razine od oko 2,50 KM u 2011. godini do nešto iznad 3,50 KM već u 2014. godini. To zapravo predstavlja povećanje prosječne ponderirane maloprodajne cijene od preko 40% u roku od 3 godine.

Iako raspoložemo sa određenim procjenama prema različitim scenarijima, ostaje da se vidi u kojoj mjeri će se to odraziti na ukupnu potrošnju, strukturu same potrošnje kao i cjenovne politike sudionika na tržištu cigareta.

## Prihodi od trošarina na cigarete

Na donjem grafikonu možemo vidjeti kako su se kretali prihodi i količine izdatih markica u razdoblju 2008 – P1 2011. godina. Kao što smo i očekivali, u skladu sa našim predviđanjima, broj preuzetih markica se smanjivao kako je rasla prosječna maloprodajna cijena. Tako možemo reći da se količina smanjila za oko 12% u prvom polugodištu 2011. godine u odnosu na isto razdoblje bazne (2008. godine). U istom tom razdoblju prihodi su znatno porasli, i samo za prvo polugodište 2011. godine iznose skoro kao za cijelu baznu (2008.) godinu.



## Zaključak

Ovo nam govori da dosadašnja praksa Bosne i Hercegovine ne odstupa značajno od iskustava ostalih zemalja koje su prošle ovim putem. Možemo pretpostaviti da će se količine nastaviti smanjivati uz istodobno povećanje prosječne maloprodajne cijene cigareta. Pretpostavljamo rezultat kretanja ovih pojava kao nastavak ispoljenog pozitivnog trenda kretanja prikupljenih prihoda od trošarina na cigarete. Stvarni neto efekat će prvenstveno zavisiti od elastičnosti potrošnje cigareta, koja je do sada bila vrlo rigidna, kao i cjenovne politike tržišnih aktera. Činjenica je da se prosječna cijena prije oporezivanja konstatno smanjuje tako da je evidentno da i duhanska industrija preuzima teret povećanja cijena elemenata koji utječu na konačnu maloprodajnu cijenu. Logična pretpostavka je da je sve ovo posljedica smanjenja raspoloživog proračuna pojedinaca namijenjen podmirivanju potreba kao što je pušenje. Znači, sa ukupnim gospodarskim oporavkom možemo očekivati stvaranje uvjeta za povećanje prikupljenih prihoda po ovom osnovu. Do tada, potrebno je posebnu pažnju i dodatnu energiju usmjeriti na kontrolu primjene postojeće politike oporezivanja duhana i duhanskih proizvoda, kao i prevenciju nelegalne trgovine cigaretama što dovodi do različitih anomalija na tržištu, poput nelojalne konkurencije, smanjenog priljeva u proračune javnih vlasti za financiranje javnih potreba, i ostalih negativnih pojava koje ovakva praksa može inicirati.

## Fiskalni prostor i održivost javnog duga

(pripremila: Aleksandra Regoje)

### Uvod

Posljedice financijske krize postavljaju izazove velikom broju razvijenih ekonomija u pogledu održivosti javnog duga. Ukoliko se gospodarstvo nađe na eksplozivnom putu javnog duga, ključna problematika je pronalaženje rješenja za vraćanje fiskalne održivosti koja podrazumijeva zadovoljavanje dugoročnog proračunskog ograničenja.

### Potrebno je dati odgovor na pitanje kako fiskalnom politikom pravilno odgovoriti na rast javnog duga kako bi se osigurala njegova održivost u budućnosti.

U uvjetima rastućeg javnog duga odgovorna politika podrazumijeva povećavanje primarne bilance da bi se stabilizirao udio duga u bruto društvenom proizvodu (BDP). Naravno da može doći do raznih šokova (npr. rastući izdaci uslijed financijske krize) koji dovode do odstupanja od ovog pravila, ali će se visina javnog duga na koncu stabilizirati ukoliko je naknadno povećanje primarne bilance dovoljno da nadoknadi rastuće izdatke za kamate.

U nastavku je objašnjeno da ovo pravilo ipak ne može doslovno važiti na svakoj razini duga pošto bi, na određenoj razini, zahijevalo primarnu bilancu koji prekoračuje iznos BDP-a. Objasnjeno je i pojam granice duga iznad koje, u odsustvu fiskalnog prilagođavanja, dug postaje eksplozivan a nemogućnost otplate neizbježna.

### Primarna bilanca i granica duga

Šira definicija održivosti duga polazi od toga da je uvjet ispunjavanja kriterija intertemporalnog proračunskog ograničenja da primarna bilanca reagira pozitivno na visinu duga iz prethodnog razdoblja. Ova definicija ne uzima u obzir mogućnost neograničenog rasta razine javnog duga. Pri umjerenom razini javnog duga njegova dinamika je održiva, a njegov rast iziskuje dovoljan iznos primarne bilance, kako bi se stabilizirao udio duga u bruto društvenom proizvodu. Na niskoj razini duga postoji neznatan odgovor primarne bilance na njegov rast. Kako dug raste, bilanca reagira snažnije, te na koncu proces prilagođavanja prestaje s obzirom da postaje teško dalje smanjiti rashode ili povećati prihode.

Kada primarni suficit ne drži korak sa višim efektivnim troškovima kamata na rastući dug (jednakim umnošku udjela duga u BDP-u i razlike kamatne stope i stope rasta realnog BDP-a<sup>4</sup>) dolazimo do razine granice duga<sup>5</sup>, iznad koje dug postaje eksplozivan ukoliko ne dođe do promjene fiskalne politike. Granica duga ne predstavlja čvrstu i nepromjenjivu barijeru, nego definira kritičnu točku duga iznad koje bi se dotadašnja politika pokazala nedovoljnom za njegovu održivost. Neki postavljaju pitanje značaja granice duga u razvijenim ekonomijama, s obzirom na pravo države da oporezuje i (ne) troši. Ipak, to ne znači da promjene u fiskalnoj politici uvijek mogu osigurati otplatu javnog duga, jer tržištu nisu dovoljna obećanja o promjeni politike ako zemlja u prošlosti nije poduzimala prilagođavanje. Stoga solventnost treba promatrati iz kuta fiskalnog prilagođavanja zemlje u prošlosti – odnosno kako je politika u prošlosti reagirala na promjenu visine javnog duga.

<sup>4</sup> eng. *interest rate-output growth rate differential*

<sup>5</sup> Grafičko objašnjenje granice duga dostupno je u Ostry i dr, „Fiscal Space“, 2010, str. 8

Treba imati u vidu i da vjerovnici neće biti spremni posuđivati pod jednakim uvjetima sve do razine duga na kojem je nemogućnost otplate neizbježna. Prepoznajući da se zemlja približava granici duga, vjerovnici zahtijevaju rastuću premiju rizika, s obzirom da raste i vjerojatnoća da negativni „fiskalni šok“ može dovesti do neodrživosti javnog duga. Rastuća premija rizika, opet, zahtijeva veći primarni suficit usljed rasta izdataka za otplatu duga, što opet povećava rizik neodrživosti.<sup>6</sup>

Empirijske analize (Mendoza i Ostry, 2008) ukazuju da primarna bilanca zaista pozitivno reagira na rastući dug u velikom broju razvijenih ekonomija, ali da to nije slučaj kod zemalja sa relativno visokim udjelima duga u BDP-u. Analize koje zalaze dublje u ovu problematiku (Ostry i dr, 2010 i Ghosh i dr, 2011) ukazuju na slabljenje korelacije primarne bilance i duga na visokim razinama duga, pokazujući da tzv. funkcija fiskalne reakcije nije linearna (na visokim razinama duga primarna bilanca reaguje slabije i na koncu reakcija postaje negativna).<sup>7</sup> To znači da, kada dug postane veoma veliki, onda je teže osigurati dovoljnu razinu fiskalne bilance koja će osigurati i njegovu održivost.

O održivosti javnog duga u razvijenim ekonomijama ranije se rijetko diskutiralo. Naravno da su i one imale fiskalnih izazova (npr. usljed „demografskih pritisaka“ i sl.), ali su to bili dugoročni problemi, a ne pitanja koja se moraju trenutno riješiti. Sve se to promijenilo nakon posljednje ekonomske krize. Pitanja oko održivosti duga mnogih razvijenih zemalja, poput Grčke, Španjolske ili Irske, pune brojne naslove u tisku. Kriza je uzela svoj danak i u brojnim razvijenim zemljama izvan Eurozone, kao što su Velika Britanija, Japan ili SAD. Pad prihoda i mjere stimuliranja privrede uzrokovali su brojnim razvijenim zemljama ogromne udjele javnih dugova u BDP-u. Mnogi, ipak, smatraju da je globalna finansijska kriza samo pogodna žrtva za eskaliranje dugova u brojnim razvijenim ekonomijama, a da uzroke treba tražiti na drugom mjestu. Ključno pitanje je kako je vođena fiskalna politika prije globalne krize, a ne tijekom nje.

U tabeli br.1 prikazan je udio duga u bruto društvenom proizvodu u razvijenim ekonomijama za godine početka (2007) i kraja krize (2009), kao i MMF-ove projekcije za 2015. godinu. U prosjeku, javni dug je porastao sa 60% BDP-a u 2007. godini na skoro 75% do kraja 2009. Prema projekcijama MMF-a, ovaj udio će rasti i tokom narednih nekoliko godina, te će u prosjeku iznositi preko 85% BDP-a 2015. godine.

#### **Fiskalni okvir i fiskalna stabilnost**

Općeprihvaćeno je da izrada srednjoročnog fiskalnog okvira može doprinijeti fiskalnoj stabilnosti. Okvir osigurava da porezna, rashodovna i politika javnog duga budu usklađene sa strateškim prioritetima i fiskalnim ciljevima zemlje. Međugeneracijski fiskalni okviri su također priznati među zemljama članicama G-20. U Australiji na primjer, *Charter of Budget Honesty Act* iz 1998. godine zahtijeva redovitu izradu dugoročnog Međugeneracijskog izvještaja (*Intergenerational Report-IGR*), koji se odnosi na razdoblje od četrdeset godina. Mada su ekonomske projekcije u ovako dugom roku okvirne, ovaj izvještaj može osigurati naznake gdje se u budućnosti može pojaviti fiskalni pritisak.

<sup>6</sup> Ostry i dr, „Fiscal Space“, IMF Staff Position Note, Sept. 2010

<sup>7</sup> Ghosh i dr „Fiscal space in advanced countries“, 2011

Tabela 1.

Zemlja	Dug/BDP			Zemlja	Dug/BDP		
	2007	2009	2015		2007	2009	2015
Australija	9,4	15,5	20,9	Italija	103,4	115,8	124,7
Austrija	59,5	67,3	77,3	Japan	187,7	217,7	250,0
Belgija	82,8	97,3	99,9	Koreja	29,6	32,6	26,2
Kanada	65,0	82,5	71,2	Nizozemska	45,5	59,7	77,4
Danska	34,1	47,3	49,8	N.Zeland	17,4	26,1	36,1
Finska	35,2	44,0	76,1	Norveška	58,6	53,6	53,6
Francuska	63,8	77,4	94,8	Portugal	63,6	77,1	98,4
Njemačka	65,0	72,5	81,5	Španjolska	36,1	55,2	94,4
Grčka	95,6	114,7	158,6	Švedska	40,5	40,9	37,6
Island	29,3	105,1	86,6	V. Britanija	44,1	68,2	90,6
Irska	24,9	64,5	94,0	SAD	62,1	83,2	109,7
Izrael	78,1	77,8	69,9	Prosjek	57,9	73,7	86,1

Izvor: Ostry i dr. „Fiscal Space“, IMF Staff Position Note, Sept. 2010, str. 13.

### Fiskalni prostor

Pitanja sa kojima se danas suočavaju brojne zemlje su sljedeća:

- koliki je stupanj manevarskog prostora u fiskalnoj politici i
- koje mjere prilagođavanja su potrebne mjere za postizanje održivosti javnog duga.

Fiskalni prostor (eng. *fiscal space*) se može definirati kao prostor u vladinom proračunu kojim se mogu osigurati sredstva za realizaciju željenog cilja bez ugrožavanja njene financijske održivosti ili stabilnosti ekonomije. Neki autori ga definišu razlikom između trenutnog razine javnog duga i njegovog limita. Vlada može osigurati dodatni fiskalni prostor podizanjem poreza, osiguravanjem grantova iz inozemstva ili smanjenjem rashoda nižeg prioriteta, ali bez ugrožavanja makroekonomske stabilnosti i fiskalne održivosti.

Pitanje fiskalnog prostora je aktualnije za zemlje u razvitku nego kod razvijenih zemalja, s obzirom na veći pritisak na njihove tekuće troškove, mada fiskalni problemi danas predstavljaju prepreke za globalni oporavak i u mnogim industrijskim zemljama. Za nerazvijene zemlje je ključno pitanje kako kreirati fiskalni prostor u uvjetima kroničnih financijskih debalansa i neadekvatne porezne osnovice. Značajni priljevi stranih resursa u ovim zemljama mogu ugroziti makroekonomsku stabilnost zemlje (npr. kroz rast realnog deviznog tečaja), ili prouzrokovati prekomjernu ovisnost o potpore. Takođe, zemlje koje primaju strana sredstva za određene sektore mogu se suočiti sa dodatnim potrebama za proračunskim sredstvima kao rezultat razvitka povezanih sektora.

Da bi se izračunali pokazatelji granice duga i fiskalnog prostora, potrebne su procjene kamatnih stopa na javni dug.

Postoje dva pristupa ovoj procjeni. Prvi je tzv. tržišni pristup (eng. *market approach*) koji polazi od tekućih ili projektiranih tržišnih kamatnih stopa na javni dug, a bazira se na pretpostavci da visina tržišne stopa odražava vjerojatnoću neodrživosti duga. Postoje dvije varijante ovog pristupa, a to su historijski prosjek i projekcije. Korištenje ovog pristupa (historijski ili projektirani) može dovesti do precjenjivanja granice duga, jer ne uzima u obzir činjenicu da bi kamatne stope snažno porasle

kad bi se dug približio granici. Stoga postoji drugi pristup, utemeljen na modelu (tzv. *model approach*), koji uzima u obzir rastući rizik neodrživosti kako se dug približava granici. Na osnovu istraživanja koje su proveli Ghosh i dr (2011), uzimajući u obzir podatke iz razdoblja 1985-2007, dane su procjene granice duga ( $\bar{d}$ ), kao i dugoročno učešće duga u BDP-u kojem svaka od zemalja teži ( $d^*$ ). Mada postoje ogromne razlike među projektiranim podacima po zemljama, prema izračunu koji uzima u obzir historijske i projektirane kamatne stope,  $d^*$  varira između 0 i 110 procenata BDP-a, a  $\bar{d}$  od 150 do 260 procenata BDP-a. Ne razlikuju se znatno ni  $d^*$  i  $\bar{d}$  projektirani na osnovu kamatnih stopa izračunatih na osnovu modela (tabela 2).

Tabela 2. Procjene  $d^*$  i  $\bar{d}$  po zemljama

	Tržišni pristup				Pristup na osnovu modela	
	$d^*$		$\bar{d}$		$d^*$	$\bar{d}$
Zemlja	istor.	proj.	istor.	proj.	$d^*$	$\bar{d}$
Australija	0,0	0,0	203,9	193,2	0,0	202,7
Austrija	63,9	54,3	179,7	187,3	55,1	170,7
Belgija	60,3	76,3	182,0	168,4	53,7	172,0
Kanada	110,8	82,6	152,3	181,1	75,2	173,1
Danska	0,0	0,0	175,7	208,7	0,0	195,9
Finska	0,0	0,0	200,4	184,5	0,0	167,0
Francuska	94,8	89,8	170,9	176,1	92,7	159,7
Njemačka	94,5	71,0	154,1	175,8	63,6	170,0
Grčka	80,5	...	196,5	...	...	...
Island	0,0	...	213,5	...	0,0	157,3
Irska	0,0	90,7	245,7	149,7	42,9	157,6
Izrael	79,7	82,1	184,8	182,4	65,0	183,9
Koreja	0,0	0,0	217,2	229,2	0,0	220,3
Nizozemska	50,2	50,7	190,5	190,1	58,0	168,7
N.Zeland	0,0	0,0	201,0	186,4	0,0	197,6
Norveška	0,0	0,0	263,2	249,2	0,0	233,5
Portugal	77,1	...	191,6	...	...	...
Španjolska	0,0	94,8	218,3	153,9	70,2	168,4
Švedska	0,0	0,0	203,5	204,9	0,0	167,8
V. Britanija	79,6	94,9	182,0	166,5	75,5	166,0
SAD	78,7	101,2	183,3	160,5	77,6	173,1
medijana	50,2	62,6	191,60	183,4	53,7	170,7
prosjeak	41,4	49,3	195,70	186,0	38,4	179,2

Izvor: Ghosh i dr, "Fiscal Fatigue, Fiscal Space and Debt Sustainability in Advanced Economies", NBER, Feb. 2011, str. 30.

Procjena fiskalnog prostora<sup>8</sup> (Ghosh i dr, 2011) je izvršena poređenjem projektiranog udjela duga u BDP-u u 2015. godini i granice duga  $\bar{d}$ .<sup>9</sup> U tabeli broj 3. date su procjene vjerojatnoće da zemlja ima određeni iznos fiskalnog prostora (0, 50 ili 100 procenata BDP-a). Sivom bojom su označena polja gdje je vjerojatnoća manja od 50%.

Tabela 3. Procjena vjerojatnoće fiskalnog prostora po zemljama (u %)

Zemlja	Projekcije kam.st. na osnovu tržišnog pristupa			Projekcije kam.st. na osnovu modela		
	FS>0	FS>50	FS>100	FS>0	FS>50	FS>100
Australija	99,8	99,5	99,5	99,8	99,8	99,8
Austrija	97,9	97,8	75,1	81,4	81,4	38,1
Belgija	95,9	89,7	2,9	95,5	92,0	5,2
Kanada	92,2	92,1	70,3	80,9	80,9	57,1
Danska	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
Finska	96,2	96,0	69,3	72,8	72,8	37,1
Francuska	88,7	86,6	12,0	65,5	63,1	4,3
Njemačka	93,0	92,3	35,3	82,6	82,3	25,8
Grčka	6,3	0,1	0,1	0,3	0,0	0,0
Island	49,1	44,0	5,8	57,9	57,3	20,4
Irska	66,0	55,9	1,7	60,9	58,8	4,3
Izrael	97,1	97,1	80,7	95,1	95,1	81,4
Italija	17,3	1,7	0,2	0,1	0,1	0,1
Japan	0,1	0,1	0,1	0,0	0,0	0,0
Koreja	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
Nizozemska	99,3	99,2	83,1	81,0	80,8	35,1
N.Zeland	93,3	93,0	92,1	94,5	94,5	94,5
Norveška	100,0	100,0	100,0	99,9	99,9	99,9
Portugal	34,4	27,1	0,4	27,6	23,8	0,5
Španjolska	69,9	61,0	1,6	82,6	79,8	6,3
Švedska	99,9	99,9	99,9	71,3	71,3	70,6
V. Britanija	78,1	75,9	8,9	69,3	68,9	12,1
SAD	71,8	52,2	1,2	82,9	71,2	2,8
medijana	93,0	92,1	35,3	81,0	79,8	25,8
prosjeak	75,9	72,2	45,2	69,7	68,4	38,9

Izvor: Ghosh i dr, "Fiscal Fatigue, Fiscal Space and Debt Sustainability in Advanced Economies", NBER, Feb. 2011, str. 33.

Vjerojatnoća pozitivnog fiskalnog prostora je visoka za brojne zemlje, uključujući Australiju, Dansku, Koreju, Novi Zeland i Norvešku, ali je mala ili ne postoji za veliki broj europskih zemalja i

<sup>8</sup> Pokazatelj fiskalnog prostora je procjena, a ne zvaničan podatak, jer se granica zaduživanja ne može sa sigurnošću precizno utvrditi.

<sup>9</sup> S obzirom da čak i neznatne promjene procjene primarne bilance mogu dovesti do značajnih promjena u procjenama granice duga, model dozvoljava simulaciju projektiranih koeficijenata funkcije primarne bilance.



Japan. Zemlje koje imaju nisku vjerojatnoću pozitivnog fiskalnog prostora treba da poduzmu fiskalno prilagođavanje. Čak će i neke zemlje, za koje se procenjuje da imaju dovoljno fiskalnog prostora, trebati poduzeti srednjoročno prilagođavanje, uzimajući u obzir njihove potencijalne obveze.

### **Umjesto zaključka**

Procjena fiskalnog prostora ovisi o projektiranoj razini duga u budućnosti i njegovoj granici, koja opet ovisi o fiskalnim performansama u prošlosti. Stoga, zemlje koje imaju relativno visok dug mogu da uživaju dodatni fiskalni prostor ako su se u prošlosti pokazale kao fiskalno odgovorne.

Analize ukazuju da granice dugova značajno variraju od zemlje do zemlje. Može se zaključiti da fiskalni prostor varira iz dva razloga: različite razine zaduženosti i različitih limita duga. Procjena da zemlja ima malo ili nimalo fiskalnog prostora ne znači neminovno da se dug neće moći otplatiti, jer njegove granice nisu uklesane u kamenu. Procjene fiskalnog prostora se zasnivaju na pretpostavci da će fiskalna politika nastaviti trend iz prošlosti, ali se ona može promijeniti. Niska razina fiskalnog prostora treba da alarmira promjene u politici, kako bi se osigurala fiskalna održivost.

### **Literatura**

- Ostry et al., „Fiscal Space“, IMF Staff Position Note, Sept. 2010
- Ghosh et al., „Fiscal Fatigue, Fiscal Space and Debt Sustainability in Advanced Economies“, NBER, Feb. 2011
- Heller P, „Fiscal Space: What It Is and How to Get It“, Finance and Development, IMF, June 2005
- Ghosh et al., „Fiscal space in advanced countries“, March 2011
- Baldacci et al., „Measuring Fiscal Vulnerability and Fiscal Stress: A Proposed Set of Indicators“, IMF Working Paper, April 2011
- Schick A, „Budgeting for Fiscal Space“, June 2008
- Doherty L. i Yeaman L, „Fiscal space in G-20“, Australian Treasury, Economic Roundup Issue 3, 2008
- J. D. Ostry, [„Watch This \(Fiscal\) Space: Assessing Room for Fiscal Maneuver in Advanced Countries“](#), Sept 2010

## Konsolidirani izvještaji

(pripremila: Aleksandra Regoje i Mirela Kadić)

### Tablica 1. (Konsolidirani izvještaj: BiH, entiteti, JR)

Konsolidirani izvještaj uključuje:

- prihode od neizravnih poreza koje prikuplja Uprava za neizravno oporezivanje na Jedinstveni račun,
- transfere sa Jedinstvenog računa UIO za servisiranje vanjskog duga,
- transfere sa Jedinstvenog računa UIO za financiranje Brčko Distrikta, županija, općina i Direkcija za puteve,
- prihode i rashode proračuna institucija Bosne i Hercegovine,
- prihode i rashode proračuna Federacije BiH,
- prihode i rashode proračuna Republike Srpske.

### Tablica 2. (Konsolidirani izvještaj: Središnja vlada)

Konsolidirani izvještaj uključuje:

- prihode i rashode proračuna institucija BiH,
- prihode i rashode proračuna FBiH i županija,
- prihode i rashode proračuna RS,
- prihode i rashode proračuna BD.

### Tablice 2.1. – 2.2. (Konsolidirani izvještaji: županije)

1. Konsolidirani izvještaj uključuje:

- Prihode i rashode proračuna županija
- Prihode i rashode proračuna pripadajućih općina

2. Neto financiranje se odnosi na razliku primljenih zajmova i njihove otplate

**Konsolidirani izvještaj: BiH, entiteti i JR, I-VI 2011.**

	I	II	III	IV	V	VI	I-VI
<b>Prihodi</b>	<b>409,1</b>	<b>387,7</b>	<b>484,9</b>	<b>460,3</b>	<b>478,9</b>	<b>537,9</b>	<b>2.758,8</b>
Porezni prihodi	383,4	362,1	440,3	413,0	451,0	503,1	2.552,8
Neizravni porezi	366,1	338,5	387,3	373,0	419,3	465,0	2.349,1
PDV	237,7	222,1	230,2	247,6	249,5	275,9	1.462,9
PDV na uvoze	138,3	180,4	210,4	204,1	202,2	227,2	1.162,6
PDV obveza prema PDV prijavama	149,5	115,6	98,3	108,2	117,9	118,2	707,8
PDV prema automatskom razrezu od stane UNO	0,0	0,1	0,1	0,1	0,1	0,3	0,6
PDV jednokratne uplate	0,3	0,2	0,3	0,1	0,1	0,0	0,9
Ostalo	2,7	2,6	3,0	2,6	2,4	2,5	15,7
<b>Povrat PDV</b>	<b>-53,1</b>	<b>-76,8</b>	<b>-81,9</b>	<b>-67,4</b>	<b>-73,2</b>	<b>-72,4</b>	<b>-424,8</b>
Carine	15,5	20,9	26,5	23,9	24,1	24,9	135,8
Porez na promet	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,1
Trošarine	93,2	76,4	107,8	79,2	118,0	138,2	612,9
uvozni pr.	60,6	54,1	70,7	52,3	80,2	92,9	410,7
u zemlji	32,6	22,3	37,1	27,0	37,8	45,4	202,2
Putarina	21,2	19,0	22,3	22,6	26,5	24,9	136,5
Ostalo	1,5	1,3	1,4	1,6	2,2	2,0	10,0
<b>Ostali povrati</b>	<b>-3,1</b>	<b>-1,2</b>	<b>-0,9</b>	<b>-1,9</b>	<b>-1,0</b>	<b>-1,0</b>	<b>-9,1</b>
Izravni porezi	17,3	23,6	53,0	40,0	31,6	38,1	203,7
Prihodi od poreza na dobit	8,7	10,7	35,1	23,6	13,5	20,0	111,6
Prihodi od poreza na dohodak	8,1	12,1	16,9	15,5	17,2	17,2	86,9
Ostali izravni porezi	0,6	0,8	1,0	0,9	0,9	0,9	5,1
Doprinosi	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Neporezni prihodi	23,8	24,3	41,0	46,5	27,5	33,2	196,3
Grantovi	1,9	1,3	3,6	0,9	0,4	1,6	9,6
Ostali prihodi	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
<b>Rashodi</b>	<b>393,2</b>	<b>372,1</b>	<b>492,6</b>	<b>522,1</b>	<b>461,7</b>	<b>509,0</b>	<b>2.750,7</b>
Bruto plaće i naknade troškova zaposlenih	118,2	118,8	150,3	130,5	131,4	131,2	780,4
Izdaci za materijal i usluge	9,9	14,1	19,2	23,2	26,3	31,2	123,9
Subvencije i transferi	89,2	83,7	142,8	182,8	105,9	113,5	717,9
Kamate (domaća i strane)	3,3	5,9	9,2	4,7	10,3	19,8	53,2
Kamate na ino-dug	3,3	4,6	8,2	3,9	10,3	18,1	48,2
Kamate na unutarnji dug	0,0	1,4	1,0	0,8	0,0	1,7	5,0
Ostala tekuća potrošnja	2,9	3,4	11,8	15,4	16,4	18,5	68,4
Kapitalni izdaci	0,2	0,4	1,0	1,3	2,6	12,6	18,1
Ostali izdaci	4,2	2,7	6,8	8,0	7,5	10,1	39,3
Transferi sa JR	166,9	144,5	165,0	160,1	173,9	187,8	998,1
od čega: FBiH / županije, općine, Direkcija za ceste	127,5	110,3	127,9	123,1	133,3	142,8	764,8
od čega: RS / gradovi, općine, JP "Putevi RS"	28,5	24,2	25,6	25,9	27,9	30,7	162,8
od čega: Brčko	10,9	10,0	11,5	11,1	12,6	14,3	70,4
Primljene otplate datih zajmova (neto) i kapitalni dobiti	-1,5	-1,5	-13,5	-4,1	-12,5	-15,6	-48,5
<b>Bilans</b>	<b>15,9</b>	<b>15,6</b>	<b>-7,7</b>	<b>-61,7</b>	<b>17,2</b>	<b>28,9</b>	<b>8,0</b>
<b>Financiranje</b>	<b>-15,9</b>	<b>-15,6</b>	<b>7,7</b>	<b>61,7</b>	<b>-17,2</b>	<b>-28,9</b>	<b>-8,0</b>

Tablica 1.

**Konsolidirani izvještaj: Središnja vlada, I-VI 2011.**

	Q1	Q2	Ukupno
<b>Prihodi</b>	<b>1.251,9</b>	<b>1.454,8</b>	<b>2.706,7</b>
Porezni prihodi	1.110,8	1.288,5	2.399,4
Neizravni porezi	939,2	1.088,6	2.027,8
Direktni porezi	171,6	200,0	371,6
Prihodi od poreza na dobit	78,9	88,1	167,0
Prihodi od poreza na dohodak	84,5	103,7	188,2
Ostali izravni porezi	8,2	8,2	16,3
Doprinosi	0,0	0,0	0,0
Neporezni prihodi	133,8	162,6	296,4
Grantovi	7,3	3,7	10,9
Ostali prihodi	0,0	0,0	0,0
<b>Rashodi</b>	<b>1.211,0</b>	<b>1.465,3</b>	<b>2.676,3</b>
Bruto plaće i naknade	672,7	683,7	1.356,4
Izdaci za materijal i usluge	87,1	131,9	218,9
Subvencije i transferi	379,7	503,3	883,0
Kamate	19,9	36,6	56,5
Kamate na ino-dug	16,5	33,1	49,6
Kamate na unutarnji dug	3,4	3,5	6,9
Ostala tekuća potrošnja	46,6	84,6	131,2
Kapitalni izdaci	8,3	32,6	40,9
Ostali izdaci	13,8	25,6	39,3
Primljene otplate datih zajmova (neto) i kapitalni dobici	-17,0	-32,9	-49,9
<b>Bilans</b>	<b>40,9</b>	<b>-10,5</b>	<b>30,4</b>
<b>Financiranje</b>	<b>-40,9</b>	<b>10,5</b>	<b>-30,4</b>

Tablica 2.

## Bosansko-podrinjska županija, I-V 2011.

	I	II	III	IV	V	Q1	Q2	I-V 2011
<b>1 Prihodi (11+12+13+14)</b>	<b>3.697.249</b>	<b>2.791.961</b>	<b>3.071.111</b>	<b>2.847.705</b>	<b>3.319.509</b>	<b>9.560.321</b>	<b>6.167.215</b>	<b>15.727.536</b>
<b>11 Prihodi od poreza</b>	<b>2.458.008</b>	<b>2.272.590</b>	<b>2.579.410</b>	<b>2.473.520</b>	<b>2.751.851</b>	<b>7.310.007</b>	<b>5.225.371</b>	<b>12.535.378</b>
Porezi na dohodak i dobit	185.229	231.726	260.066	266.829	254.359	677.021	521.188	1.198.210
Porez na imovinu	36.696	57.396	17.098	18.943	32.594	111.190	51.537	162.727
Neizravni porezi	2.236.037	1.983.262	2.302.100	2.187.529	2.464.619	6.521.399	4.652.148	11.173.547
Ostali porezi	45	205	147	219	279	397	498	895
<b>12 Neporezni prihodi</b>	<b>333.662</b>	<b>249.238</b>	<b>296.102</b>	<b>256.423</b>	<b>257.152</b>	<b>879.002</b>	<b>513.575</b>	<b>1.392.577</b>
<b>13 Grantovi</b>	<b>897.894</b>	<b>266.564</b>	<b>187.133</b>	<b>113.492</b>	<b>307.750</b>	<b>1.351.591</b>	<b>421.242</b>	<b>1.772.833</b>
<b>14 Ostali prihodi</b>	<b>7.686</b>	<b>3.569</b>	<b>8.466</b>	<b>4.271</b>	<b>2.756</b>	<b>19.721</b>	<b>7.027</b>	<b>26.748</b>
<b>2 Rashodi (21+22)</b>	<b>2.785.359</b>	<b>3.139.473</b>	<b>3.183.829</b>	<b>3.212.852</b>	<b>3.007.930</b>	<b>9.108.660</b>	<b>6.220.782</b>	<b>15.329.442</b>
<b>21 Tekući izdaci</b>	<b>2.785.359</b>	<b>3.139.473</b>	<b>3.182.929</b>	<b>3.212.852</b>	<b>3.008.178</b>	<b>9.107.760</b>	<b>6.221.030</b>	<b>15.328.791</b>
Bruto plaće i naknade	1.806.673	1.845.386	1.884.689	1.874.802	1.847.800	5.536.748	3.722.602	9.259.351
Izdaci za materijal i usluge	250.893	490.418	380.919	340.401	289.200	1.122.231	629.600	1.751.831
Grantovi	679.792	803.295	916.989	997.361	870.937	2.400.075	1.868.298	4.268.373
Izdaci za kamate i ostale naknade	48.001	373	332	288	242	48.706	530	49.236
Doznake nižim potrošačkim jedinicama	0	0	0	0	0	0	0	0
<b>22 Neto pozajmljivanje*</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>900</b>	<b>0</b>	<b>-249</b>	<b>900</b>	<b>-249</b>	<b>651</b>
<b>3 Neto nabavka nefinancijskih sredstava</b>	<b>16.181</b>	<b>38.022</b>	<b>73.619</b>	<b>131.687</b>	<b>58.399</b>	<b>127.822</b>	<b>190.085</b>	<b>317.907</b>
<b>4 Vladin suficit/deficit (1-2-3)</b>	<b>895.709</b>	<b>-385.534</b>	<b>-186.337</b>	<b>-496.833</b>	<b>253.181</b>	<b>323.839</b>	<b>-243.652</b>	<b>80.187</b>
<b>5 Neto financiranje**</b>	<b>-144.272</b>	<b>-14.754</b>	<b>-14.623</b>	<b>-14.291</b>	<b>-14.291</b>	<b>-173.649</b>	<b>-28.582</b>	<b>-202.231</b>

Tablica 3.1.

## Posavska županija, I-V 2011.

	I	II	III	IV	V	Q1	Q2	I-V 2011
<b>1 Prihodi (11+12+13+14)</b>	<b>2.418.228</b>	<b>2.345.460</b>	<b>3.060.083</b>	<b>2.793.428</b>	<b>2.634.478</b>	<b>7.823.771</b>	<b>5.427.907</b>	<b>13.251.677</b>
<b>11 Prihodi od poreza</b>	<b>1.968.419</b>	<b>1.781.395</b>	<b>2.407.635</b>	<b>2.101.183</b>	<b>2.165.674</b>	<b>6.157.450</b>	<b>4.266.856</b>	<b>10.424.306</b>
Porezi na dohodak i dobit	277.172	283.313	668.178	411.946	284.236	1.228.663	696.181	1.924.845
Porez na imovinu	42.007	27.496	38.594	52.805	29.657	108.097	82.462	190.559
Neizravni porezi	1.645.781	1.469.687	1.698.888	1.635.617	1.851.088	4.814.355	3.486.705	8.301.060
Ostali porezi	3.459	900	1.976	815	693	6.335	1.508	7.842
<b>12 Neporezni prihodi</b>	<b>423.076</b>	<b>492.210</b>	<b>452.867</b>	<b>670.958</b>	<b>447.517</b>	<b>1.368.153</b>	<b>1.118.475</b>	<b>2.486.628</b>
<b>13 Grantovi</b>	<b>26.733</b>	<b>71.855</b>	<b>199.581</b>	<b>21.288</b>	<b>21.288</b>	<b>298.168</b>	<b>42.575</b>	<b>340.743</b>
<b>14 Ostali prihodi</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>2 Rashodi (21+22)</b>	<b>2.409.825</b>	<b>2.784.678</b>	<b>3.132.213</b>	<b>2.474.128</b>	<b>2.669.680</b>	<b>8.326.717</b>	<b>5.143.808</b>	<b>13.470.524</b>
<b>21 Tekući izdaci</b>	<b>2.409.825</b>	<b>2.784.678</b>	<b>3.132.213</b>	<b>2.474.128</b>	<b>2.669.680</b>	<b>8.326.717</b>	<b>5.143.808</b>	<b>13.470.524</b>
Bruto plaće i naknade	1.674.885	1.702.412	1.735.081	1.684.256	1.713.396	5.112.378	3.397.652	8.510.030
Izdaci za materijal i usluge	648.172	492.587	551.235	415.968	433.042	1.691.994	849.009	2.541.003
Grantovi	73.515	588.981	845.178	373.163	504.498	1.507.673	877.660	2.385.334
Izdaci za kamate i ostale naknade	13.255	699	718	741	18.745	14.672	19.486	34.158
Doznake nižim potrošačkim jedinicama	0	0	0	0	0	0	0	0
<b>22 Neto pozajmljivanje*</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>3 Neto nabavka nefinancijskih sredstava</b>	<b>28.916</b>	<b>116.681</b>	<b>42.080</b>	<b>87.745</b>	<b>231.490</b>	<b>187.677</b>	<b>319.235</b>	<b>506.912</b>
<b>4 Vladin suficit/deficit (1-2-3)</b>	<b>-20.514</b>	<b>-555.900</b>	<b>-114.210</b>	<b>231.555</b>	<b>-266.691</b>	<b>-690.623</b>	<b>-35.136</b>	<b>-725.759</b>
<b>5 Neto financiranje**</b>	<b>-30.494</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>-30.494</b>	<b>0</b>	<b>-30.494</b>

Tablica 3.2.

## Srednjobosanska županija, I-V 2011.

	I	II	III	IV	V	Q1	Q2	I-V 2011
<b>1 Prihodi (11+12+13+14)</b>	<b>15.495.042</b>	<b>13.683.684</b>	<b>16.312.551</b>	<b>15.396.256</b>	<b>18.627.517</b>	<b>45.491.276</b>	<b>34.023.773</b>	<b>79.515.049</b>
<b>11 Prihodi od poreza</b>	<b>13.084.890</b>	<b>11.569.724</b>	<b>13.685.389</b>	<b>12.805.571</b>	<b>16.156.149</b>	<b>38.340.002</b>	<b>28.961.720</b>	<b>67.301.722</b>
Porezi na dohodak i dobit	1.747.848	1.305.155	1.854.480	1.619.010	3.512.188	4.907.483	5.131.198	10.038.681
Porez na imovinu	318.525	415.126	438.206	379.821	471.008	1.171.858	850.829	2.022.687
Neizravni porezi	11.003.501	9.830.696	11.370.461	10.792.701	12.149.748	32.204.658	22.942.449	55.147.107
Ostali porezi	15.016	18.747	22.241	14.039	23.205	56.003	37.243	93.246
<b>12 Neporezni prihodi</b>	<b>2.076.006</b>	<b>1.976.674</b>	<b>2.358.588</b>	<b>2.170.051</b>	<b>2.203.043</b>	<b>6.411.268</b>	<b>4.373.094</b>	<b>10.784.362</b>
<b>13 Grantovi</b>	<b>334.146</b>	<b>137.286</b>	<b>268.574</b>	<b>420.634</b>	<b>268.325</b>	<b>740.006</b>	<b>688.959</b>	<b>1.428.965</b>
<b>14 Ostali prihodi</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>2 Rashodi (21+22)</b>	<b>12.163.282</b>	<b>13.464.450</b>	<b>13.515.646</b>	<b>14.487.272</b>	<b>14.705.955</b>	<b>39.143.378</b>	<b>29.193.227</b>	<b>68.336.605</b>
<b>21 Tekući izdaci</b>	<b>12.163.282</b>	<b>13.464.450</b>	<b>13.515.646</b>	<b>14.487.272</b>	<b>14.705.955</b>	<b>39.143.378</b>	<b>29.193.227</b>	<b>68.336.605</b>
Bruto plaće i naknade	8.799.259	9.225.131	9.499.622	9.272.416	9.243.647	27.524.012	18.516.063	46.040.075
Izdaci za materijal i usluge	1.720.596	1.984.504	1.930.090	1.865.428	1.392.166	5.635.190	3.257.595	8.892.785
Grantovi	1.571.326	2.098.362	1.950.279	3.235.329	3.909.572	5.619.967	7.144.900	12.764.868
Izdaci za kamate i ostale naknade	66.436	50.377	38.473	56.953	96.712	155.286	153.665	308.951
Doznake nižim potrošačkim jedinicama	5.665	106.076	97.181	57.146	63.858	208.922	121.004	329.927
<b>22 Neto pozajmljivanje*</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>3 Neto nabavka nefinancijskih sredstava</b>	<b>124.740</b>	<b>60.124</b>	<b>-26.462</b>	<b>262.232</b>	<b>579.511</b>	<b>158.402</b>	<b>841.743</b>	<b>1.000.144</b>
<b>4 Vladin suficit/deficit (1-2-3)</b>	<b>3.207.020</b>	<b>159.109</b>	<b>2.823.367</b>	<b>646.752</b>	<b>3.342.051</b>	<b>6.189.497</b>	<b>3.988.803</b>	<b>10.178.299</b>
<b>5 Neto financiranje**</b>	<b>-115.007</b>	<b>-116.443</b>	<b>-113.615</b>	<b>-115.646</b>	<b>-114.473</b>	<b>-345.065</b>	<b>-230.119</b>	<b>-575.184</b>

Tablica 3.3.

## Zeničko-dobojska županija, I-V 2011.

	I	II	III	IV	V	Q1	Q2	I-V 2011
<b>1 Prihodi (11+12+13+14)</b>	<b>24.847.604</b>	<b>22.801.928</b>	<b>25.887.529</b>	<b>24.695.975</b>	<b>28.903.255</b>	<b>73.537.061</b>	<b>53.599.229</b>	<b>127.136.291</b>
<b>11 Prihodi od poreza</b>	<b>20.009.986</b>	<b>18.605.517</b>	<b>21.745.997</b>	<b>20.545.454</b>	<b>23.770.071</b>	<b>60.361.500</b>	<b>44.315.524</b>	<b>104.677.024</b>
Porezi na dohodak i dobit	2.436.628	2.697.545	3.788.572	3.582.439	4.490.411	8.922.744	8.072.850	16.995.594
Porez na imovinu	466.703	487.759	391.083	402.428	534.250	1.345.545	936.678	2.282.223
Neizravni porezi	17.103.788	15.418.125	17.564.086	16.557.453	18.738.484	50.085.999	35.295.938	85.381.937
Ostali porezi	2.866	2.089	2.256	3.133	6.926	7.211	10.059	17.270
<b>12 Neporezni prihodi</b>	<b>4.418.407</b>	<b>3.599.969</b>	<b>3.677.229</b>	<b>3.858.915</b>	<b>4.690.818</b>	<b>11.695.605</b>	<b>8.549.733</b>	<b>20.245.337</b>
<b>13 Grantovi</b>	<b>403.173</b>	<b>596.443</b>	<b>464.302</b>	<b>289.275</b>	<b>442.366</b>	<b>1.463.919</b>	<b>731.641</b>	<b>2.195.560</b>
<b>14 Ostali prihodi</b>	<b>16.038</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>2.331</b>	<b>0</b>	<b>16.038</b>	<b>2.331</b>	<b>18.369</b>
<b>2 Rashodi (21+22)</b>	<b>20.812.372</b>	<b>24.958.408</b>	<b>26.169.895</b>	<b>25.780.747</b>	<b>24.963.224</b>	<b>71.940.676</b>	<b>50.743.971</b>	<b>122.684.647</b>
<b>21 Tekući izdaci</b>	<b>20.812.372</b>	<b>24.958.408</b>	<b>26.169.895</b>	<b>25.780.747</b>	<b>24.963.224</b>	<b>71.940.676</b>	<b>50.743.971</b>	<b>122.684.647</b>
Bruto plaće i naknade	13.686.538	14.242.263	15.053.495	14.892.157	15.053.948	42.982.296	29.946.105	72.928.401
Izdaci za materijal i usluge	3.148.473	4.986.701	5.021.479	4.286.085	3.976.155	13.156.653	8.262.240	21.418.892
Grantovi	3.834.092	5.561.855	5.767.959	6.508.476	5.755.020	15.163.906	12.263.496	27.427.402
Izdaci za kamate i ostale naknade	131.000	16.000	77.059	15.325	78.702	224.059	94.027	318.085
Doznake nižim potrošačkim jedinicama	12.270	151.590	249.903	78.703	99.400	413.763	178.103	591.867
<b>22 Neto pozajmljivanje*</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>3 Neto nabavka nefinancijskih sredstava</b>	<b>212.125</b>	<b>563.877</b>	<b>937.346</b>	<b>1.412.500</b>	<b>1.862.315</b>	<b>1.713.348</b>	<b>3.274.815</b>	<b>4.988.163</b>
<b>4 Vladin suficit/deficit (1-2-3)</b>	<b>3.823.106</b>	<b>-2.720.357</b>	<b>-1.219.713</b>	<b>-2.497.271</b>	<b>2.077.715</b>	<b>-116.963</b>	<b>-419.556</b>	<b>-536.520</b>
<b>5 Neto financiranje**</b>	<b>-130.364</b>	<b>-11.167</b>	<b>1.000.000</b>	<b>-1.000</b>	<b>497.167</b>	<b>858.469</b>	<b>496.167</b>	<b>1.354.636</b>

Tablica 3.4.



## Zapadnohercegovačka županija, I-VI 2011.

	I	II	III	IV	V	VI	Q1	Q2	I-VI 2011
<b>1 Prihodi (11+12+13+14)</b>	<b>6.383.860</b>	<b>6.324.170</b>	<b>9.487.345</b>	<b>7.476.649</b>	<b>7.470.798</b>	<b>8.487.875</b>	<b>22.195.376</b>	<b>23.435.322</b>	<b>45.630.698</b>
<b>11 Prihodi od poreza</b>	<b>5.302.509</b>	<b>4.908.246</b>	<b>7.704.580</b>	<b>6.119.850</b>	<b>5.835.272</b>	<b>7.304.805</b>	<b>17.915.335</b>	<b>19.259.926</b>	<b>37.175.261</b>
Porezi na dohodak i dobit	1.000.130	1.033.332	3.316.684	1.911.862	1.369.581	1.967.629	5.350.146	5.249.072	10.599.218
Porez na imovinu	182.459	241.592	297.482	130.384	123.635	134.796	721.533	388.815	1.110.348
Neizravni porezi	4.044.846	3.619.005	4.062.373	4.053.752	4.325.606	5.184.554	11.726.225	13.563.912	25.290.137
Ostali porezi	75.074	14.318	28.040	23.852	16.449	17.826	117.431	58.127	175.559
<b>12 Neporezni prihodi</b>	<b>1.025.771</b>	<b>1.398.059</b>	<b>1.737.165</b>	<b>1.222.108</b>	<b>1.256.893</b>	<b>967.111</b>	<b>4.160.995</b>	<b>3.446.111</b>	<b>7.607.106</b>
<b>13 Grantovi</b>	<b>55.581</b>	<b>17.865</b>	<b>45.600</b>	<b>134.691</b>	<b>378.634</b>	<b>215.960</b>	<b>119.046</b>	<b>729.285</b>	<b>848.330</b>
<b>14 Ostali prihodi</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>2 Rashodi (21+22)</b>	<b>5.946.209</b>	<b>7.759.915</b>	<b>7.262.244</b>	<b>6.950.964</b>	<b>7.238.335</b>	<b>6.911.131</b>	<b>20.968.369</b>	<b>21.100.430</b>	<b>42.068.798</b>
<b>21 Tekući izdaci</b>	<b>5.946.209</b>	<b>7.759.915</b>	<b>7.262.244</b>	<b>6.950.964</b>	<b>7.238.335</b>	<b>6.911.131</b>	<b>20.968.369</b>	<b>21.100.430</b>	<b>42.068.798</b>
Bruto plaće i naknade	4.228.682	4.499.391	4.768.105	4.782.014	4.772.539	4.553.891	13.496.178	14.108.444	27.604.622
Izdaci za materijal i usluge	944.132	1.287.042	937.446	782.406	1.136.274	655.475	3.168.620	2.574.155	5.742.775
Grantovi	435.656	1.605.707	1.186.298	1.210.091	1.007.091	1.364.426	3.227.661	3.581.608	6.809.269
Izdaci za kamate i ostale naknade	73.458	101.888	87.896	109.373	88.484	75.968	263.242	273.824	537.066
Doznake nižim potrošačkim jedinicama	264.281	265.888	282.498	67.080	233.947	261.372	812.667	562.399	1.375.066
<b>22 Neto pozajmljivanje*</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>3 Neto nabavka nefinancijskih sredstava</b>	<b>-10.270</b>	<b>133.816</b>	<b>-711</b>	<b>97.896</b>	<b>103.890</b>	<b>54.589</b>	<b>122.835</b>	<b>256.375</b>	<b>379.210</b>
<b>4 Vladin suficit/deficit (1-2-3)</b>	<b>447.921</b>	<b>-1.569.562</b>	<b>2.225.813</b>	<b>427.789</b>	<b>128.573</b>	<b>1.522.155</b>	<b>1.104.172</b>	<b>2.078.518</b>	<b>3.182.689</b>
<b>5 Neto financiranje**</b>	<b>-511.902</b>	<b>-587.157</b>	<b>-525.810</b>	<b>-290.139</b>	<b>-208.655</b>	<b>-257.348</b>	<b>-1.624.868</b>	<b>-756.142</b>	<b>-2.381.010</b>

Tablica 3.5.