

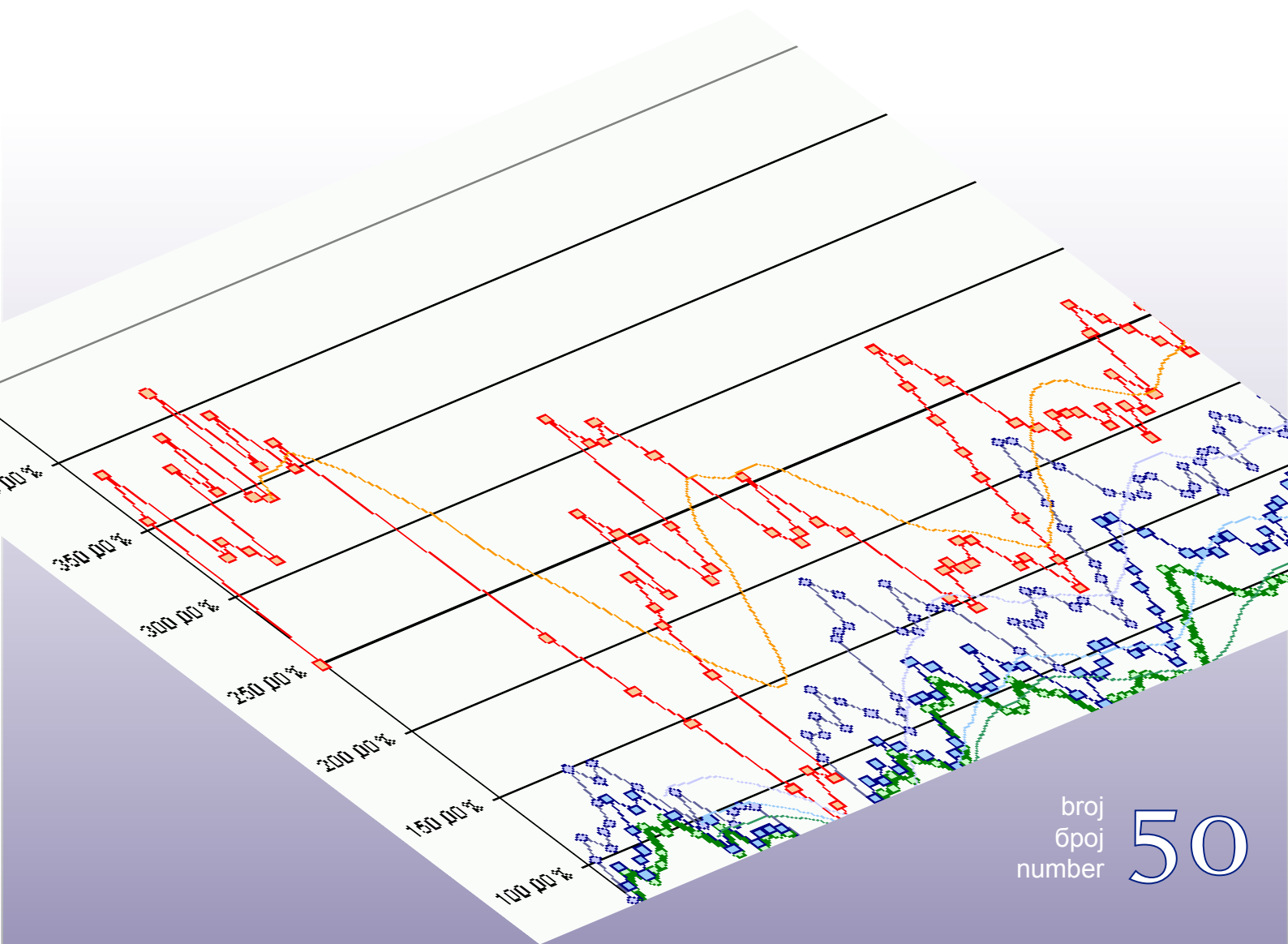
Bosna i Hercegovina
Odjeljenje za makroekonomsku analizu
Upravnog odbora Uprave za indirektno-
neizravno oporezivanje



Босна и Херцеговина
Одјељење за макроекономску анализу
Управног одбора Управе за indirektno-
опорезивање

Macroeconomic Unit of the Governing Board of the Indirect Tax Authority

Oma Bilten



broj
број
number **50**

Уз јубиларни број

Када смо се 1. августа 2005.године појавили са првим бројем ОМА билтена засигурно ни највећи оптимисти нису могли предвидјети да ће билтен доживјети 50. електронско издање. Реформе у сфери индиректног опорезивања, имплементација ПДВ-а, снажни захтјеви за успоставом фискалне координације и формализација дјеловања Фискалног савјета, уз континуирану хармонизацију директног опорезивања на нивоу ентитета, представљали су значајну подлогу и потицај за истраживања у оквиру Одјељења, процјене и симулације предложених реформских рјешења и анализе ефеката спроведених реформи. Избор европског пута и потписивање Споразума о стабилизацији и придруживању наметнули су обавезу континуираног усклађивања принципа опорезивања са минималним стандардима ЕУ, у чему је значајну техничку подршку дјеловању Управног одбора УИО дало и Одјељење за макроекономску анализу. На крају, сакупљање и објављивање консолидоване фискалне статистике опште владе БиХ у билтенима Одјељења на линији су преузетих обавеза из *stand-by* аранжмана са ММФ, који треба посматрати као катализатор дубљих фискалних реформи у БиХ у правцу фискалне стабилизације и преузимања међународних методологија и стандарда фискалне статистике ЕУ. Радује нас да су објављени прилози врло често наилазили на одобравање стручне и академске јавности, медија, компанија, домаћих и међународних институција, што представља стимуланс за даља истраживања и побољшање квалитета билтена.

У протеклих неколико бројева анализирали смо ефекте примјене новог Закона о акцизама у БиХ у сегменту опорезивања цигарета, нафтних деривата, алкохола и алкохолних пића. У овом броју настављамо са серијом написа који су у вези са акцизним производима, фокусирајући се на увоз/промет и опорезивање каве у БиХ и ЕУ. Лисабонска стратегија ЕУ и глобална економска криза намећу потребу прилагођавања политике опорезивања захтјевима компанија у циљу јачања њихове конкурентне позиције и одржавања ликвидности. У прошлом броју писали смо о улози фискалне политике као инструмента за ублажавање негативних ефеката свјетске економске и финансијске кризе. У чланку у овом броју даље разрађујемо инструменте који су на располагању у домену политике ПДВ-а, а којима се директно или индиректно утиче на агрегатну потрошњу, ликвидност компанија и фискални биланс.

др Динка Антић
шеф Одјељења

Садржај:

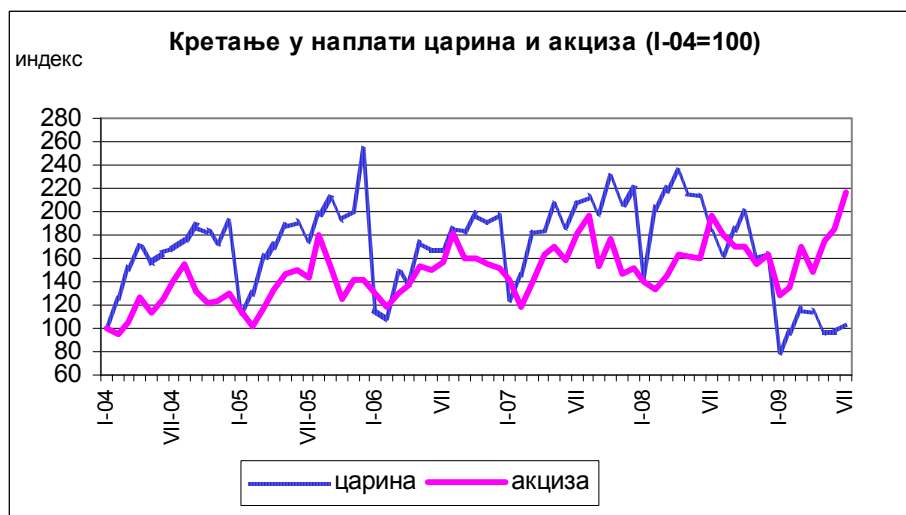
| | |
|---|----|
| У фокусу: Наплата индиректних пореза јануар – јули 2009 | 2 |
| Динамика кретања увоза као и прихода од акцизне обавезе на кафу са освртом на правни оквир у БиХ, ЕУ и земаља у окружењу | 4 |
| Политика ПДВ-а у условима глобалне економске кризе | 11 |
| Консолидовани извјештаји: ЈР, ентитети, I-VII, 2009. | 18 |
| Консолидовани извјештаји: Држава, ентитети, БД, фондови, кантони, општине, I-VI, 2009. Држава, ентитети, БД, кантони, I-VI, 2009. Буџет ФБиХ, фондови, кантони, општине, I-VI, 2009. Буџет РС, фондови, општине, I-VI, 2009. | 20 |
| Консолидовани извјештаји: Кантони | 24 |

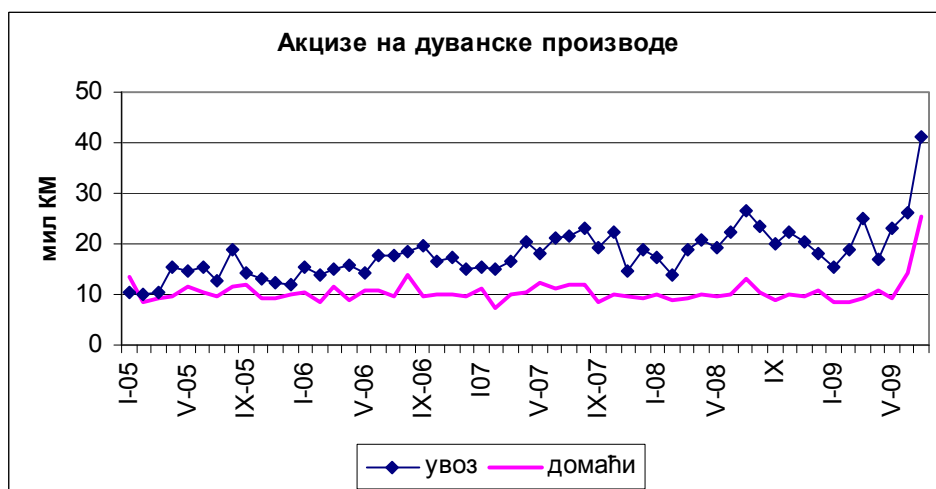
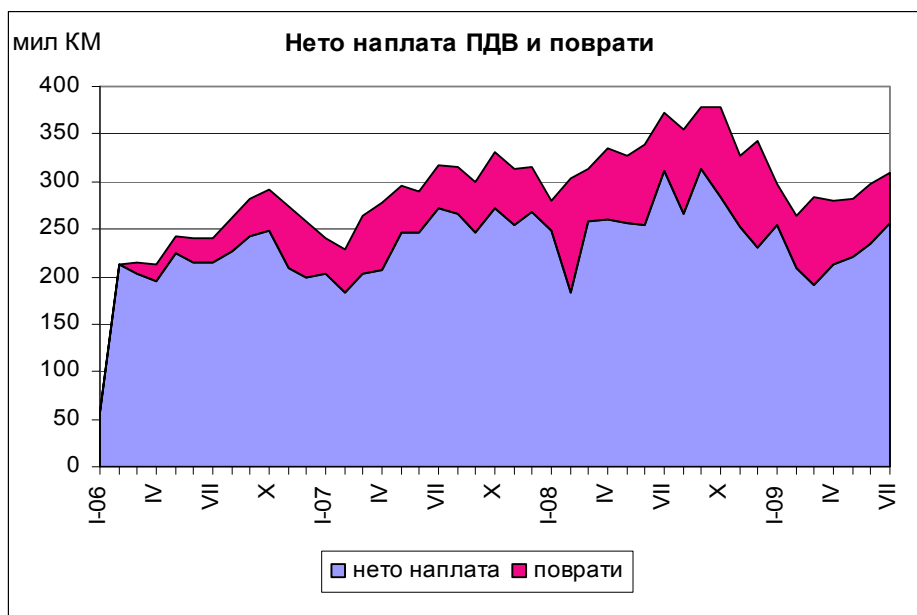
техничка обрада : Сулејман Хасановић, ИТ сарадник
превод : Един Смаилхоџић

Бања Лука: Бана Лазаревића, 78 000 Бања Лука, Тел/fax: +387 51 335 350, E-mail: oma@uino.gov.ba
Сарајево: Ђоке Мазалића 5, 71 000 Сарајево, Тел:+387 33 279 553, Fax:+387 33 279 625, Web: www.oma.uino.gov.ba

У фокусу: Наплата индиректних пореза јануар - јули 2009

(припремила: др Динка Антић)





Динамика кретања увоза као и прихода од акцизне обавезе на кафу са освртом на правни оквир у БиХ, ЕУ и земаља у окружењу

(припремио: Александар Ескић, Макроекономиста у Одјељењу)

Увод

Опорезовати се могу поједини предмети потрошње или сви, сем оних који су законом изузети. У теорији се захватање једним порезом појединих предмета назива аналитички или посебан порез на потрошњу, док се захватање једним порезом свих предмета потрошње назива општим (синтетичким) порезом на промет.

У контексту изложеног, теорија познаје два облика посебних (аналитичких) пореза на потрошњу. То су фискални монополи и акцизе. Фискални монополи су данас ријетко у примјени. Ради се о приходима које држава остварује тако што у сопственој режији монополише право да организује производњу и/или продају појединих производа у широкој употреби. Формирајући монополску цијену, држава је у прилици да у њу инкорпорира и планирани износ пореза. Та цијена у себи садржи производне трошкове, трговинску маржу и порез. Монопол је држава најчешће преузимала према сљедећим производима у широкој употреби: шибице, дуван и његове прерађевине, цигарет-папир, со и петролеј за освјетљење.

Акцизе као аналитички порези на потрошњу у Краљевини Југославији били су у примјени под називом трошарине. Оне су у ограниченој мјери и са малим значајем егзистирале и 1947-1948. године.

Преглед динамике кретања увезене количине и вриједности кафе¹

Са графикона јасно видимо да се количина увезене кафе није драстично мијењала током посматраног производа док се вриједност увезене кафе скоро удвостручила у посматраном периоду `03 – П1`09. У односу на базну годину, вриједност је расла веома брзо да би достигла свој релативни максимум у базној години да би потом мање-више стагнирала.

На десној скали пратимо кретање јединичне цијене увезене кафе представљене црвеном линијом. Цијена константно расте у посматраном периоду. У 2003. години износила је 2.00 КМ и до краја првог полугодишта 2009. године достиже свој максимум од 3.60 КМ. Ова појава кореспондира и са кретањем цијена кафе на свјетском тржишту.

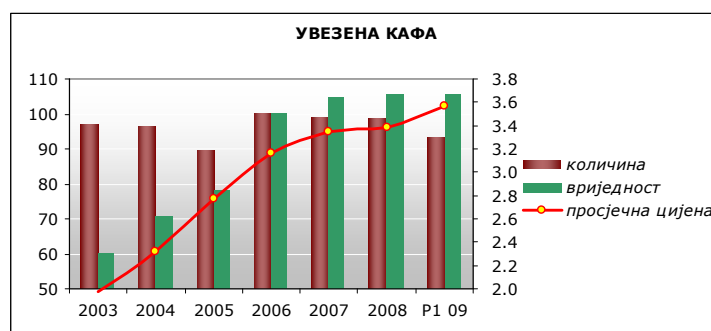
Кретање композитних цијена кафе на берзама у Њујорку и Њемачкој

| (US\$ / lb) | 2006 | 2007 | 2008 | И-ВИ 2009 |
|-------------|------|------|------|-----------|
| цијена | 0.96 | 1.08 | 1.24 | 1.32 |

Извор: Међународна организација за кафу

На доњем графикону представљамо кретање увезене количине и вриједности кафе као и кретање јединичне цијене.

¹ *Методологија:* у анализи смо користили расположиве податке који се односе на период од 2003 – до П1 2009. године (прво полугодиште). Такође смо се определијели за кориштење базних индекса са базном годином 2006. како бисмо боље нагласили смјер и интензитет кретања посматраних појава. Исто тако је потребно истакнути да су поређења вршена у односу на исти период претходне године (нпр. цијела 2008. година у односу на 2007. годину као и П1 2009. године у односу на П1 2008. године.)



| | 2003 | 2004 | 2005 | 2006 | 2007 | 2008 | П1 09 |
|-------------------------|-------------|-------------|-------------|--------------|--------------|--------------|--------------|
| количина | 96.8 | 96.6 | 89.4 | 100.0 | 99.1 | 98.8 | 93.2 |
| вриједност | 60.4 | 70.8 | 78.3 | 100.0 | 104.7 | 105.7 | 105.5 |
| просјечна цијена | 2.0 | 2.3 | 2.8 | 3.2 | 3.3 | 3.4 | 3.6 |

Тржиште кафе у БиХ

Тржиште кафе у свакој земљи је велики бизнис, а посебно је то случај у БиХ, гдје се традиционално троше огромне количине кафе. Сорте нижег квалитета попут рио минас и робусте, а које представљају сировинску базу традиционалне турске кафе, чиниле су, а и данас чине, доминантан удио у потрошњи кафе у нашој земљи, док квалитетније врсте кафе имају релативно мањи удио на тржишту. Тржиште БиХ је у региону Источне Европе веома специфично тржиште када је у питању потрошња кафе нижег квалитета. Разлика је прије свега у сорти кафе која се користи за припремање тзв. турске кафе, а то је углавном мјешавина или чиста сорта робусте која се сматра кафом нижег квалитета. Сорте арабика кафе, које су углавном сировинска основа за еспресо и инстант кафе сматрају се најквалитетнијом врстом кафе, укус те кафе је хармоничан, благ и утицај на организам те је здравији за дигестивни тракт у односу на кафе нижег квалитета. Свако поднебље има своје специфичности. Ми смо навикли на медицински укус, како се назива укус минас кафе, која спада у ниже средње класе квалитета.

Анализом расположивих података о увозу кафе у току 2009. године управо примјећујемо доминацију сорти рио минас и робусте. Даље, у 20% случајева, што је изразито много, царинске власти БиХ врше тзв. корекцију царинске вриједности по унапријед утврђеном поступку. Поступак је тако дефинисан да постоје мишљења како би се он могао унаприједити и обезбиједити већи прилив средстава на ЈР.

Кретње увозне и домаће акцизе

Са доњег графа можемо закључити да се приходи од акциза на кафу, посматрано по компонентама, понашају различито. Иако, кумулативно посматрано, приходи од акциза на кафу стагнирају током посматраног периода, 2009. година је карактеристична по томе што долази до наставка темпа пада увозне компоненте за разлику од домаће која мијења смјер и иде према нивоу из 2007. године који стоји као максимум за посматрани период. Пошто количина кореспондира са акцизном обавезом, закључујемо да долази до прерасподјеле учешћа појединих тржишних играча на стагнирајућем домаћем тржишту.



| | 2006 | 2007 | 2008 | П1 09 |
|----------------------|--------------|--------------|-------------|--------------|
| увозна акциза | 100.0 | 100.0 | 98.1 | 89.1 |
| домаћа акциза | 100.0 | 109.3 | 97.3 | 108.0 |

Према новом законском рјешењу акцизе ће се наплаћивати приликом увоза и стимулисаће се домаћа прерада кафе. На тај начин оставља се више простора домаћим предузетницима или потенцијалним инвеститорима како би својим производима и услугама ојачали тржиште кафе код нас. Исто тако, поређење података који се односе на период прије степена новог Закона и после 01.07.2009. године постаје лимитирано и усложњено.

Трговина кафом унутар земаља чланица ЕУ

У складу са формирањем јединственог европског тржишта 1992. године, не постоји трговина између земаља чланица него кретање роба.

Институција која је овлаштена за прикупљање акцизних обавеза је Федерална царинска администрација.

Преглед акцизне обавезе на кафу:

- Пржена кафа – EUR 2.19/кг
- Инстант кафа – EUR 4.78/кг

Њемачка је појединачно највећи прерађивач и трговац растворљивом кафом у ЕУ. Њемачки ре-експорт прерађене кафе је порастао са 45.000 врећа у 1964. години на огромних 5.5 милиона врећа 2005. године. У 2006. години 4/5 њемачког извоза и увоза прерађене кафе се биљежило као унутрашња трговина ЕУ. Остали попут Италије и Белгије су такође забиљежили огроман пораст.

Можемо слободно рећи да се сав увоз у ЕУ пријављује на улазу у подручје ЕУ, а не у земљи потрошње. Отуда произилазе многи проблеми приликом тачног одређивања националних података за потребе националних статистика.

Према Европској федерацији за кафу имамо три велике нације које слове за највеће прерађиваче кафе у Европи, а то су Њемачка, Уједињено Краљевство и Шпанија. Прерада растворљиве кафе у тонама током 2006. године износила је 141.484 у Њемачкој, 56.166 у Уједињеном Краљевству и 40.407 у Шпанији али са потпуно различитим склоностима у потрошњи. Тако имамо да је ова склоност у Шпанији висока, Уједињеном Краљевству средња, док је у Њемачкој врло ниска.

У наставку представљамо табелу највећих свјетских произвођача кафе по земљама за период 2006 – 2008. У прва четири мјесеца 2009. године увоз кафе из Бразила је имао удио око 2/3 у укупном увозу.

Кретање производње кафе по земљама (000 врећа)

| | 2006 | 2007 | 2008 |
|------------|-------------|-------------|-------------|
| Бразил | 42,512 | 36,070 | 45,992 |
| Вијетнам | 19,340 | 16,467 | 16,000 |
| Колумбија | 12,153 | 12,515 | 10,500 |
| Индонезија | 7,483 | 7,751 | 5,833 |
| УКУПНО | 127,653 | 117,882 | 127,005 |

Извор: Међународна организација за кафу

Неке земље-произвођачи растворљиве кафе које се налазе изван ЕУ и даље имају висок ниво извоза у земље попут Пољске, Чешке Републике и Мађарске. Али у поређењу са 2005. годином показатељи (прва пуна година након уласка ових земаља у ЕУ) указују да су неке земље произвођачи растворљиве кафе изван ЕУ просто истиснути као директни извозници у одређену земљу ЕУ. На примјер Бразил и Колумбија су били трећи тј. четврти по обиму извоза кафе у Чешку Републику током 2005. године. Већ наредне године их није било ни међу првих пет. Можда није дошло до губитка тржишта као што би се могло закључити на први поглед зато што се увоз није смањило из Јужне Америке, већ је преусмјерен на друге тачке увоза гдје се кафа пакује и одатле даље транспортује под нпр. пољском етикетом. И заиста, Пољска је била други по снази добављач растворљиве кафе сусједној Чешкој током 2006. године иако није ни постојала међу првих пет годину дана раније.

Увоз растворљиве кафе по земљама поријекла током 2006. године

| Пољска | | Мађарска | | Чешка Република | |
|---------------|--------|-----------------|-------|------------------------|-------|
| Њемачка | 5,002 | Њемачка | 5,034 | Њемачка | 2,129 |
| Еквадор | 3,355 | Индија | 1,349 | Пољска | 1,198 |
| Мађарска | 2,695 | Пољска | 855 | Мађарска | 686 |
| УК | 1,618 | Шпанија | 635 | УК | 441 |
| Бразил | 1,345 | Холандија | 340 | Словачка | 408 |
| Остало | 4,958 | Остало | 362 | Остало | 1,491 |
| УКУПНО | 18,973 | УКУПНО | 8,574 | УКУПНО | 6,353 |

Извор: Европска федерација за кафу

Преглед акцизних обавеза у ЕУ

Акцизне обавезе су индиректни порези који се обрачунавају у фази увоза или прераде одређеног производа. Њихова сврха је да се опорезује потрошња ових производа, обзиром да добављачи повећавају своје цијене и тако пребацују порез на крајњег потрошача. Акцизне обавезе се обрачунавају на производе за које држимо да узрокују високе екстерне трошкове као што су посљедице по здравље, загађење околине, како би обесхрабрили њихову потрошњу или расипање.

Поред тога, јединствено уређење подручја опорезивања потрошње акцизом унутар јединственог тржишта ЕУ помаже да се избјегну дисторзије унутар подручја конкуренције између земаља чланица, као што је прекогранична трговина унутар ЕУ. Легислатива ЕУ која се односи на акцизне обавезе може бити подјелена у три основне групе:

1. општи споразуми који се односе на кретање и складиштење производа који су предмет акцизних обавеза
2. структура пореза који се примјењује на одређени производ
3. стопе пореза који се примјењују

Прва група правила обухваћена је Директивом 92/12/ЕЕС која се односи на опште уређење везано за производе који су предмет акцизне обавезе као и на држање, кретање и надзирање тих производа. Земље чланице могу увести овај индиректни порез на робу али тако да ови порези не узрокују значајно успоравање прекограничног протока робе тј. повећање формалности. Свака земља чланица одређује своја правила у вези производње, прераде и држања производа који су предмет опорезивања акцизом, али тако да то све буде у складу са одредбама установљеним директивама ЕУ.

Опорезиви производи су предмет опорезивања тј. акцизних обавеза по завршетку производног процеса (било гдје у ЕУ) или по извршеном увозу (из земаља које нису чланице ЕУ). Исто тако акцизна обавеза се треба извршити у моменту када долази до финалне потрошње робе која се додатно опорезује. Ако је неки производ увезен у земљу чланицу али транспортован у неку другу земљу чланицу ради финалне потрошње, акцизна обавеза се измирује у земљи чланици гдје долази до потрошње или употребе увезеног производа.

Важећа легислатива у БиХ, земљама у окружењу и у ЕУ

Према Закону о акцизама у БиХ који се примјењује од 01.07.2009. године дошло је до редефинисања висине акцизне обавезе у односу на претходно законско рјешење. Тако имамо да акциза, која се плаћа приликом увоза по килограму, за сирову кафу износи 1.50 КМ, за пржену кафу (у зрну или мљевена) 3.00 КМ, а за љуске и опне пржене кафе и остали производи од кафе 3.50 КМ. У једном члану дата је ближа дефиниција кафе, тако имамо сирову кафу (са или без кофеина), пржену кафу (са или без кофеина – у зрну или мљевену), љуске и опне пржене кафе као и остале производе од кафе који у себи садрже 50% и више кафе. Што се тиче основице акцизе, акциза на кафу се плаћа за један килограм нето тежине кафе. Ако се кафа ставља у промет већим или мањим од једног килограма, акциза се плаћа пропорционално количини у паковању.

У односу на стопе акциза које су важиле до 01.07.2009. године увећана је акциза за увоз сирове кафе 0.50 КМ/кг и за увоз пржене кафе 0.50 КМ/кг, тако да укупна акциза износи 1.50 КМ/кг, односно 3.00 КМ/кг. Ово повећање акцизне обавезе не подразумијева по аутоматизму и повећање малопродајних цијена, поготово за кафу која се прерађује у БиХ, али сигурно утиче на смањење сиве економије и повећање прихода од ПДВ-а по овом основу. Једна од основних и битних новина је обавеза обиљежавања акцизним маркицама и кафе намијењене продаји на мало.

Преглед акцизних обавеза на кафу² код нас и у земљама окружења

| БиХ | Хрватска | Србија | Македонија и Црна Гора |
|--|--|---|-------------------------|
| Сирова кафа - 1.50 КМ, Пржена кафа - 3.00 КМ, Љуске и опне пржене кафе и остали производи од кафе 3.50 КМ | Сирова кафа – 5 кн Пржена кафа – 12 кн Кафине љуске и опне – 15 кн Остали производи од кафе – 20 кн | Акцизна обавеза утврђује се у висини од 30% | Нема акцизне обавезе |

Извор: релевантни законски прописи посматраних земаља

² Сорта Корі Luwak је толико ријетка да се годишње произведе око 250 кг, а паковање од стотинак грама продаје се за 75 \$. Копи Лувак се прави на острвима Суматра, Јава и Сулавеси. На тим острвима зиви цибетка, торбар величине мачке који живи на дрвећу и дуго се сматрао штеточином јер једе најзрелије плодове кафе. Зрно кафе пролази кроз његов дигестивни тракт пратично без оштећења, а ензими у желуцу те животиње додају нешто јединствено овим зрнима кафе. Домороци, да не би пели на дрвеће и брали кафу, почели су сакупљати полусварени измет цибета. Ово је постала најтраженија кафа на свијету.

Први базични, свеобухватни пропис на нивоу Европске уније је Директива Вијећа од 27.06.1977. године која се односи на апроксимацију закона Земаља чланица везано за екстракте кафе и екстракте цикорије (77/436/ЕЕЦ). Она узима у обзир и уједначава одредбе националних закона, регулација и других прописа који су на снази у Земљама чланицама који се односе на дефинисање екстракте кафе и цикорије, одређивање које супстанце могу бити додате током прераде и поставља специфична правила у погледу њиховог означавања. Са циљем заштите и потпуног информисања потрошача потребно је на нивоу Заједнице одредити правила која се морају поштовати у смислу састава ових производа, супстанце које се смију користити у њиховој производњи и преради, материјали за паковање и означавање, као и услови под којима се могу користити. Свакако да овом Директивом није могуће хармонизовати све одредбе које се примјењују на храну и које могу негативно утицати на промет хране, али свакако можемо рећи да се препреке у промету смањују како расте степен хармонизације. Одређивање процедуре која се односи на узимање узорака и метода анализе потребних за провјеру састава и производних карактеристика ових производа је мјера техничке природе чије усвајање треба извршити Комисија са циљем поједностављења као и убрзања цијеле процедуре.

У смислу ове Директиве екстракти кафе су производи са било којим нивоом концентрације добијених екстракцијом пржене кафе користећи само воду као средство екстракције и искључујући било који процес хидролизе који укључује додатке неких киселина или база, тако да садржи растворљиве и ароматичне састојке кафе или који могу да садрже нерастворљива уља добијена од кафе, трагове осталих нерастворљивих супстанци од кафе или нерастворљиве супстанце које нису добијене од кафе. Екстракти цикорије су производи са било којим нивоом концентрације добијени екстракцијом од пржене цикорије користећи само воду као средство екстракције.

Директива 1999/4/ЕС представља корак даље у смислу поједностављења легислативе и довођење Директиве 77/436/ЕЕЦ у линију са хоризонталним правилима за храну. Она такође обрађује питање распона паковања номиналне тежине и метода анализе. Ултимативни циљ је осигурати исправно функционисање јединственог тржишта као и слободно кретање робе унутар Заједнице. Она даје и посебно правило означавања додатно правилима хоризонталног означавања према Директиви 79/112/ЕЕЦ. Свакако да ова Директива пружа описе, дефиниције и карактеристике производа.

Одређене вертикалне Директиве које се односе на храну требају бити поједностављене како би узели у обзир само есенцијалне захтјеве које требају испуњавати обухваћени производи како би се осигурало њихово слободно кретање унутар унутрашњег тржишта, у складу са закључцима Европског Вијећа одржаног у Единбургу 11. и 12.12.1992.

Директива Вијећа 77/436/ЕЕЦ је тако `центрирана` како разлике у националним законима о екстрактима кафе и цикорије не би резултирале условима за нефер конкуренцију што би погрешно наводило потрошаче, и тако имало директан утицај на успостављање и функционисање заједничког тржишта. Горе споменута Директива је тако дизајнирана да дефинише екстракте кафе и цикорије, тако да одређује које супстанце могу бити додате током прераде, да одреди заједничка правила у вези паковања и означавања ових екстраката и да специфицира услове под којим одређене одреднице могу бити кориштене за неке од ових производа, како би осигурали слободно кретање унутар Заједнице. Општа правила означавања хране, постављена Директивом 79/112/ЕЕЦ, уједначавају законе земаља чланица у вези означавања, представљања и рекламирања хране за продају коначном потрошачу. Како би избјегли креирање нових препрека слободном кретању, Земље чланице требају се суздржати од усвајања, за производе по знаком питања, националне одредбе које нису дате овом Директивом.

Закључак

На основу чињенице да се увози кафа са мањим степеном финализације закључујемо да су многе земље укључујући и нашу развили потребне капацитете који позитивно утичу на економску слику. Неке земље иду корак даље и размишљају о покривању регионалног тржишта.

Раст прихода по овом основу може се обезбиједити на неколико начина. Један је повећање потрошње што, ако посматрамо кретање потрошње у количинском смислу, видимо да је оно мање-више непромијењено у посматраном периоду. Поготово ако се узме у обзир да се акцизе обрачунавају на количину. Други извор је помјерање потрошње кафе од сирове кафе врста робуста и рио минас према квалитетнијим зрнима арабике и повећању тржишта инстант кафе. Примјера ради, тржиште инстант кафе у Енглеској износи 89% укупног тржишта кафе. И трећи основни начин је смањење илегалних токова кафе као и повећана контрола свих елемената приликом увоза који битно утичу на обрачун пореза по овом основу.

Исто тако видимо да се морамо добро припремити у овом тржишном сегменту за моменат придруживања ЕУ; како у производно-технолошком, маркетиншком смислу тако и усаглашавању легислативе са законодавством ЕУ и максималним искориштавањем остављеног слободног простора. Дobar примјер је уважавање ставова пословне заједнице приликом израде новог Закона о акцизама у дијелу који се односи на опорезивање кафе. Остаје нам да у периоду који долази измјеримо ефекте ових мјера/измјена и извучемо одређене закључке са циљем даљњег унапређења тржишта кафе код нас, и посљедично максимално могућем повећању прихода по овом основу.

Из активности Одјељења

Међугорје, 24/25. септембар 2009.г. – IV. међународног симпозија “Међународни стандарди у сектору финансија и рачуноводства vs. национална пракса”, поред еминентних судионика из Хрватске и БиХ, др Динка Антић, шеф Одјељења за макроекономску анализу, одржала је презентацију на тему “Преузимање међународних класификација пореза у функцији унапређења фискалне статистике у БиХ”. Симпозију, који је организовао “FIRCON” д.о.о. из Мостара, присуствовао је велики број привредника, рачуноводствених експерата и ревизора из цијеле БиХ.

Политика ПДВ-а у условима глобалне економске кризе

(Аутор: др Динка Антић)

1. УВОД

Глобална финансијска криза, која се појавила у јесен 2008.г., довела је до свјетске економске кризе чије се размјере, као и дужина трајања, још увијек не могу процијенити. Оно што највише забрињава јесте дубина кризе и непостојање конзистентне и координиране политике најразвијених земаља свијета. Фискална политика представља један од главних инструмената за потицање привредне активности. Заједничка оцјена економиста јесте да фискални стимуланси у вријеме глобалне кризе, рецесије и депресије потрошње, било у виду резова на страни прихода или у виду фискалних потицаја у форми отварања јавних радова и потицаја приватних инвестиција и потрошње на страни расхода, представљају главни сегмент дјеловања земаља данас. Најбољи показатељ лутања развијених земаља у дефинисању мјера и инструмената у борби за ублажавање негативних посљедица кризе јесте непостојање заједничких мјера и инструмената у политици ПДВ-а на нивоу ЕУ. Анализа мјера у политици ПДВ-а које су чланице ЕУ, као и неке друге земље у свијету, донијеле концем 2008.г. и почетком 2009.г. указује на дивергентне циљеве који су у фокусу влада. Док се једни воде циљем подстицања приватне потрошње и снажења ликвидности компанија, тиме непосредно или посредно дјелујући на раст економске активности, друге земље за приоритет имају очување буџетских прихода и по цијену повећања пореза и наставка депресије потрошње и гушења привредних активности. Будући да све мјере немају истоврсни правац дјеловања на све субјекте: државу, компаније и грађане потребно је балансирати трошкове и користи сваке од мјера, што подразумијева жртвовање максималних учинака појединачних у циљу постизања укупних оптималних ефеката (енгл. *trade offs*).

Други проблем у борби против кризе, о коме се мање говори, јесте спорост реагирања у ЕУ, чак и у ситуацији када се постигне консензус око неких мјера. Томе доприноси гломазност ЕУ и тромост институција, спорост код усвајања измјена директива на нивоу ЕУ и њихове транспозиције у националне прописе. Суочавање са глобалном кризом и немоћ да се реагира брзо, правовремено и у правој мјери отвара и питање редефинисања процеса усвајања мјера и инструмената у сегменту политике ПДВ-а. Флексибилност код доношења неких мјера, а која се огледа у снажнијој улози владе и „заобилажењу“ парламената, показала се врло корисном праксом у вријеме кризе.

2. ПРАВЦИ ДЈЕЛОВАЊА МЈЕРА И ИНСТРУМЕНАТА У СИСТЕМУ ПДВ-А

И поред затварања у национална тржишта и заговарања протекционизма под мотом „купујмо домаће и чувајмо радна мјеста“ ефикасност на свјетском тржишту се не може остварити без кориштења компаративних предности земаља. Заштита домаћих компанија од здраве конкуренције често води у неефикасност и нерационално кориштење ресурса. Данас, када велике економије настоје потпомоћи посрнуле производне гиганте намеће се питање што је важније: сачувати домаће компаније и радна мјеста по сваку цијену, па и трошењем новца пореских обавезника и будућих генерација на неефикасне програме и неодговорне менаџменте компанија, или постојећу кризу искористити за стимулисање компанија које имају здрав однос према пословању. Државе, осим директног убризгавања свјежег капитала, национализације банака и компанија или преузимања лоших дугова и потраживања, могу да укину различите административне намете или регулације којима се ограничава пословање компанија или се угоржава финансијско пословање, као и све препреке, укључујући и фискалне, које онемогућавају равноправну утакмицу на тржишту.

Глобална криза је само додатно заштрила борбу за тржиште. Још почетком миленијума чланице ЕУ су препознале потребу укидања свих препрека конкурентности те су стратегију

развоја до 2020.г. фокусирају на јачању конкурентности европских компанија. У сегменту опорезивања ПДВ-ом стратегија укључује неколико циљева: (i) исправно функционирање тржишта ЕУ, које претпоставља уклањање штетне конкуренције између чланица којом се фискалним мјерама фаворизују компаније одређене чланице на интерном тржишту ЕУ, (ii) изједначавање принципа опорезивања ПДВ-ом којима се омогућава равноправна утакмица компанија из ЕУ са компанијама из остатка свијета на тржишту ЕУ и (iii) јачање конкурентности компанија из ЕУ смањивањем трошкова администрирања и уклањања девијација у систему ПДВ-а које доводе до „скривеног“ опорезивања инпута (тзв. каскадни ефект) и оптерећења добити компанија. Модернизацијом администрирања ПДВ-ом смањују се трошкови поштивања пореских прописа, чиме се индиректно јача ликвидност компанија, што је врло значајно сада у вријеме отежаног приступа финансијским изворима, поготово за финансирање обртних средстава³.

Анализом искустава чланица уочене су бројне девијације у систему ПДВ-а у ЕУ које слабе конкурентност ЕУ-компанија. Поред слабости концепта интерног тржишта ЕУ, који подразумијева уклањање граница и слободу кретања добара, услуга, особа и капитала, а који с друге стране слаби контролу опорезивања трансакција промета добара и услуга између чланица и омогућује пореске преваре огромних размјера, изворе слабљења конкурентности налазимо у самом систему и политици ПДВ-а. Постојање прага за опорезивање, ослобађања, диференцираних стопа, одређених селективних одредаба и начела опорезивања добара и услуга може да доведе одређене групације обавезника, добра или услуге у повољнији положај у односу на друге ЕУ⁴. Тиме се нарушава начелна неутралност ПДВ-а на економски положај обавезника. Изворе неравноправне конкуренције можемо посматрати са стајалишта ефеката система ПДВ-а на положај обавезника на домаћем и на положај обавезника на међународном тржишту. Код анализе ефеката домаћег система ПДВ-а анализира се положај домаћих компанија, групација или сектора у односу на увознике и друге домаће компаније, док код анализе положаја домаћих обавезника на свјетском тржишту потребно је компарирати карактеристике система ПДВ-а у земљи и карактеристике система ПДВ-а у трећим земљама.

3. РЕДИЗАЈНИРАЊЕ ПОЛИТИКЕ ПДВ-А У СВИЈЕТУ

Мјере и инструменте које су чланице ЕУ и друге земље усвојиле крајем 2008.г. и почетком 2009.г. могу се групувати у неколико категорија⁵:

- мјере које су усмјерене на потицање агрегатне потражње (смањивањем стопе ПДВ-а и сужавањем пореске основице),
- мјере којима се јача фискална позиција влада (повећањем стопе ПДВ-а и снижених стопа, сужавањем опсега примјене диференцираних стопа),
- мјере којима се побољшава ликвидност компанија (продужавањем рокова за подношење пријава и за плаћање обавезе за ПДВ, скраћивањем рокова за враћање поврата, мјере којима се ублажавају ефекти стечаја компанија на пословне партнере),
- мјере којима се циљано потиче конкурентност (нпр. побољшавањем позиција малих фирми у систему ПДВ-а),
- мјере против пореских превара у систему ПДВ-а,
- мјере које воде поједностављењу администрирања ПДВ-ом.

³ Више о томе: Д. Антић, "Рефлексије редизајна система ПДВ-а у ЕУ на БиХ", 9. међународни симпозиј « Конкурентност и европски пут БиХ », Revison, Неум, 29-31 мај 2008.

⁴ Више о томе: Д. Антић, "Борба против превара у систему ПДВ-а у функцији осигурања тржишне конкурентности", II. Међународни симпозиј "Финанције и рачуноводство у функцији господарског раста БиХ", Мостар, 20/21-IX-2007., FIRCON, Мостар, стр. 419-438.

⁵ Детаљније о предузетим мјерама у: Д. Антић, "Потреба за редизајнирањем политике ПДВ-а у увјетима глобалне кризе", 10. међународни симпозиј « Европски пут БиХ у увјетима економске кризе », Неум, 28-30. мај 2009, Revison – Сарајево, стр. 115-140.

Примјећујемо да поједине мјере имају вишеструке ефекте. Мјере против пореских превара утичу и на јачање конкурентности и јединственог економског простора, али и на смањење пореске евазије и на пораст прихода од ПДВ-а. Поједностављење администрирања ПДВ-ом смањује трошкове обавезницима, чиме се јача ликвидност привреде, али и растерећују трошкови пореских управа, чиме се остварују уштеде у буџетима које се могу усмјерити у јавне инвестиције. У даљем тексту дајемо преглед актуалних мјера које су подuzeле чланице ЕУ посљедњих мјесеци. Неке од мјера су краткорочне, а ефекти неких се могу очекивати тек на дужи рок.

Водећи свјетски економски истичу да је за ублажавање економске кризе потребно комбиновати различите фискалне стимулансе који укључују: (i) дјеловање на страни јавних расхода (нпр. отварање јавних радова), (ii) стимулансе усмјерене према потрошачима (нпр. смањење стопе ПДВ-а) или (iii) стимулансе усмјерене према компанијама (нпр. потицаји и субвенције).

Ефекти мјера усмјерених према потрошачима и компанијама су врло дискутабилни, док највећи ефекат могу произвести мјере на страни јавних расхода. Економисти закључују да фискални стимуланси у сваком случају морају бити правовремени, обимни, диверзификовани, дуготрајнији, колективни, стабилни и одрживи.⁶ Избор мјера и инструмената за које се владе одређују у борби против глобалне рецесије овиси о значају прихода од ПДВ-а у укупним јавним приходима и удјелу опорезиве потрошње. Већи степен опорезивања потрошње оставља простора за стимулисање приватне потрошње смањењем стопа ПДВ-а и ширењем опсега добара и услуга на које се примјењују диференциране стопе.

Увођење снижених стопа ПДВ-а у системе чланица ЕУ је најпопуларнија предизборна мјера, најчешће правдана социјалним разлозима, ублажавањем регресивних учинака ПДВ-а на становништво са нижим дохоцима, или чак демографским разлозима. Међутим, досадашња дугогодишња пракса је показала другачије ефекте. На примјер, снижене стопе на беби опрему, дјечију одјећу, обућу или храну нису допринијеле повећавању наталитета. Смањење стопа не мора увијек да доведе до смањења цијена и потицаја за нову потрошњу. У пракси је већ потврђен модел понашања обавезника у ситуацијама када се мијењају стопе ПДВ-а. Пораст пореских стопа код одређених добара и услуга врло често доводи до већег пораста малопродајних цијена него што износи пораст пореског терета, а с друге стране смањење пореских стопа у највећем броју случајева доводи до мањег смањења малопродајних цијена него што износи укинати порез. Величина ефекта снижавања стопа ПДВ-а на цијене и ниво запослености у коначници овиси о много фактора: преференцијама потрошача и цјеновној еластичности потражње за одређеним добрима и услугама, нивоу конкуренције унутар сектора, обиму сиве економије, о томе да ли је радно-интензивна или капитал-интензивна дјелатност и др.

Могуће је постићи одређене економске користи снижавањем стопа ПДВ-а уколико се то ограничи на секторе који су у већој мјери погођени сивом економијом, односно неформалним, нерегистраним, а тиме и неопорезованим, активностима. Уколико се смање стопе на добра и услуге које многи производе или пружају у домаћинствима претпоставља се да ће то утицати на промјену преференција домаћинстава ка већем кориштењу услуга или добара набављених од регистрованих добављача. То оставља простор за фокусирање на ефикасније и продуктивније обављање редовних послова у формалној економији, умјесто да запослени своје снаге троше на послове „уради сам“. Пораст продуктивности доводи до појаве ефеката економије обима, док преусмјеравање потрошње ка регуларном тржишту доводи до повећања потражње за одређеним добрима и услугама, што потиче раст запослености у тим

⁶ Више о томе: Spilimergo A., Symansky S., Blanchard O., Cottarelli C., „Fiscal Policy for the Crisis“, IMF staff position note SPN/08/01, IMF, Washington, 29 December 2008, www.imf.org, pp. 2 – 7.

Бања Лука: Бана Лазаревића, 78 000 Бања Лука, Тел/факс: +387 51 335 350, Е-mail: oma@uino.gov.ba
Сарајево: Ђоке Мазалића 5, 71 000 Сарајево, Тел:+387 33 279 553, Факс:+387 33 279 625, Web: www.oma.uino.gov.ba

секторима и укупан раст економије. Све то коначно доприноси до порасту пореских прихода (директних и индиректних).

Студије су показале да се највећи ефекти на продајне цијене остварују снижавањем стопе ПДВ-а на производе крајње потрошње, локално испоручене. Уколико се стопа снижава на производе и услуге регионалног карактера, мобилне пореске основице, под дјеловањем миграције становништва и тржишта ефекти снижене стопе врло брзо ће се истопити. Повећана потражња за тим производима и добрима довешће до формирања коначне цијене изнад жељене продајне цијене. С друге стране, снижавање стопе ПДВ-а на међупродукте и сировине и материјал нема ефекта на смањење трошкова производње и продајне цијене сектора, будући да ПДВ није елемент цијене коштања.

Интенција ЕУ да сниженим стопама опорезује радно-интензивне услуге правда се настојањем да се подстакне ново запошљавање у секторима гдје су ниски инпути, а висока додана вриједност. Снижавање стопе ПДВ-а може имати ефекте на већу запосленост уколико се примјењује на производе и услуге са еластичном потражњом (нпр. луксузна добра). С друге стране, смањење стопа на основне животне намирнице чије је потражња цјеновно нееластична, осим ограничених социјалних ефеката, неће довести до раста потражње и веће запослености тих сектора. Међутим, не треба заборавити да је тржиште рада доста ригидно, овисно о сектору (радно- или капитал-интензивно), снази конкуренције, тзв. структуралној незапослености и постојању фиксних уговора, те да је потребан дужи рок да би се помјерањем стопа ПДВ-а у одређеним секторима остварили ефекти повећане запослености. Примјена снижене стопе на производе и услуге за крајњу потрошњу гдје постоје супститути може довести до фаворизирања одређених сектора потакнутог фискалним инструментима, што може негативно утицати усмјеравањем ресурса у неефикасне секторе.

Аналитичари сматрају да ће ефекте привременог снижавања стопе у В. Британији осјетити само они који нису у систему ПДВ-а будући да ће им улазни ПДВ из набавке, којег не могу одбити, бити мањи, а тиме и цијена коштања. Профитираће и хуманитарна удружења и каритативне институције. Поред тога, сматра се да је опсег потрошње добара и услуга на које се примјењује стандардна стопа доста узак. Већина добара и услуга се опорезује нижом стопом или нултом стопом (нпр. издавање станова, већина прехрамбених производа, ложуље и енергија за домаћинства). Сљедећа примједба се односи на нагли прелазак на нижу стандардну стопу, тако да обавезници нису били припремљени, што им је створило додатне трошкове брзог прилагођавања. На крају, примједба се односи на најаву ограничене временске примјене. Тиме се на одређени начин потрошачи желе подстакнути да купују добра у 2009.г. у већем обиму од потребног. С друге стране, то може бити и „мач с двије оштрице“, с обзиром на познати модел понашања продаваца у случају мијењања стопа. Имајући то у виду реално је очекивати да ће произвођачи који продају добра с нееластичном потражњом своја улагања одложити за 2010.г. када стопа пореза буде враћена на 17,5%, јер им то омогућава веће повећање цијена и остварење додатног профита у 2010. Водећи економисти ММФ-а сматрају снижавање стопе за неколико процената недовољним да се подстакне агрегатна потрошња⁷. Занимљиво је да су неке земље ЕУ и у свијету посегнуле и за повећањем стандардне стопе у циљу очувања фискалних прихода⁸, при томе заборављајући да то води у даљу контракцију потрошње и економских активности. Надаље, повећање стандардне стопе доводи до раста цијена, што у случају енергената, може бити погубно. Прошле године, у вријеме бурног раста цијена енергената, сировина и хране на свјетском тржишту, показало се да су системи стопа већине чланица (стандардна + једна или више диференцираних стопа) постали генератор инфлације. Високе стандардне стопе у

⁷ Ibid. pp. 6 – 7.

⁸ Латвија је у званичном објашњењу повећање стопа ПДВ-а правдала потребом за „ублажавање последице економске кризе“.

чланицама ЕУ, које су резултат примјене скале снижених стопа ПДВ-а, у неким земљама и нулте стопе, као и широког дијапазона дерогација од општих правила опорезивања, преко пораста цијена нафте и деривата, постале су катализатор пораста цијена свих добара и услуга, па и оних због којих су и увођене снижене и нулте стопе. Тиме је у суштини обезвријеђен основни мотив којим су се водиле чланице – заштита животног стандарда грађана. Повећавање стандардних стопа тако може неутрализовати фискалне ињекције које чланице добијају од међународних институција.

Исто тако, потребно је водити рачуна да реакција потрошача на смањење стопа ПДВ-а није иста у вријеме рецесије и раста незапослености као у вријеме раста економских активности. Губљење посла, смањење плата због краћег радног времена, страх од губитка посла, раст обавеза за камате за примљене кредите и поштравање услова за ново кредитирање – све су то фактори који опредјељују потрошњу грађана и који утичу на смањење расположивог дохотка за потрошњу. У таквој ситуацији становништво ће се опредјељивати на куповину нужних добара и услуга, те снижавање стопа ПДВ-а могу довести до пада цијена само код производа и услуга који имају већи удио у укупној потрошњи.

Ефекти већине побројаних мјера углавном су усмјерени на јачање ликвидности и економског положаја компанија, те на стимулирање потрошње становништва, које ланчано производи ефекте на раст продаје, инвестиција, дохотка, запослености и др. Међутим, неке мјере могу имати и негативне ефекте. Постојање прага за регистрацију за ПДВ-е може да дјелује позитивно или негативно на компаније које нису у систему ПДВ-а, али и на обавезнике уколико су у пословању упућене на мале фирме. За мале фирме које немају велике набавке, а продају своје производе или услуге као крајњу потрошњу смањивање прага за регистрацију може бити удар на ликвидност и на пословање. С друге стране, позитивне ефекте ће остварити обвезници који имају набавке од малих фирми будући да продајна цијена малих фирми неће бити оптерећена ПДВ из њихових набавки. Обрнуто се дешава уколико се повећава праг за опорезивање. Величина ефекта ПДВ-а скривеног у цијени коштања на производне трошкове обавезника ПДВ-а и крајње продајне цијене овиси о удјелу тих малих фирми или ослобођених сектора (нпр. финансијски, поштански) у БДП-у. Због овога приједлози да се опорезују финансијске услуге између обавезника, као и да се у ПДВ групе укључују и финансијске компаније, иду у правцу минимизирања утицаја каскадног ефекта ПДВ-а скривеног у набавкама компанија које нису обавезници на општи ниво цијена добара и услуга у земљи.

Сличан случај имамо и у вези увођења различитих врста пријава ПДВ-а које могу имати различите посљедице по обавезнике. Продужавање пореског раздобља негативно утиче на обавезнике који су извозници, као и на инвеститоре, јер неминовно продужава рок за поврат ПДВ-а. С друге стране, максимална скраћивања рока поврата ПДВ-а под притисак ставља пореске управе да у кратком року врше верификацију поврата, те могу представљати нови „окидач“ за пореске преваре. Увођење посебних аранжмана, нпр. готовинског књиговодства, не мора *a priori* фирме довести у повољан положај. Компаније које имају такву позицију да могу одлагати плаћање обавеза добављачима радије ће се опредјелити за општи принцип опорезивања, који подразумева одбитак улазног ПДВ-а из набавки и смањење пореске обавезе за тај износ. Тај износ улазног ПДВ служи као бескаматни кредит. Мјере које се уводе против пореских превара, попут експанзије примјене механизма „обрнутог терећења“ (енгл. *reverse charge mechanism*) или подношење додатних пријава или листе набавки/продаје могу додатно оптеретити трошкове регуларних обавезника. Садашња правила електронског подношења пријава у ЕУ су јако комплексна и захтијевају додатне напоре обвезника. С друге стране, све мјере имају одраза и на трошкове пореских управа. Више стопа, нижи праг за опорезивање, широк опсег ослобађања, посебне схеме и др. оптерећују буџете пореских управа, тако да је нето фискални ефекат мјера упитан.

4. ПОТРЕБА ЗА БАЛАНСИРАЊЕМ (*trade-offs*)

Анализа ефеката мјера и инструмената за којима државе посежу у сегменту политике ПДВ-а показало је да је потребно одређено балансирање. Свака мјера може да произведе и позитивне и негативне ефекте. Стога потребан је тзв. „*trade offs*“, да се жртвују максималне користи једне мјере у корист позитивних ефеката других мјера. Потребно је да мјере буду што више циљане на одређене сегменте или тржишта (као примјена снижених стопа код радно-интензивних дјелатности), а да истовремено не продубљују девијације на тржишту или не производе нове неконкурентности, уз балансирање трошкова и користи и за обавезнике и за пореске управе.

Које су поуке за Босну и Херцеговину? У одсуству монетарне политике фискална политика у БиХ преостаје као основна полука макроекономске политике. Приходи од ПДВ-а представљају основне приходе свих нивоа влада у БиХ, чиме је осјетљивост на осцилације у наплати већа. Занемарујући константне политичке расправе у вези са увођењем диференцираних стопа, чији позитивни ефекти на агрегатну потражњу су врло упитни, фокус активности требало би усмјерити ка оним мјерама и инструментима у политици ПДВ-а које доприносе јачању ликвидности компанија, смањењу пореских превара и снажнијој конкурентности. О томе који су приједлози у БиХ у оптицају и које мјере би се могле подузети у систему ПДВ-а у БиХ да би се остварили наведени циљеви у идућем броју билтена.

Консолидовани извјештаји

(припремила: Мирела Кадић, помоћник за истраживачки рад)

Табела 1. (Консолидовани извјештаји: БиХ: ентитети, ЈР)

Консолидовани извјештај укључује:

- приходе од индиректних пореза које прикупља Управа за индиректно опорезивање на Јединствени рачун,
- трансфере са Јединственог рачуна УИО за сервисирање спољног дуга,
- трансфере са Јединственог рачуна УИО за финансирање Брчко Дистрикта, кантона, општина и Дирекција за путеве,
- приходе буџета Босне и Херцеговине са Јединственог рачуна УИО,
- приходе и расходе буџета Федерације БиХ,
- приходе и расходе буџета Републике Српске.

Табела 2.1. (Консолидовани извјештаји: Држава, ентитети, БД, фондови, кантони, општине)

1. Консолидовани извјештај укључује:

- приходе и расходе буџета БиХ
- приходе и расходе буџета Брчко Дистрикта
- приходе и расходе фонда БД
- приходе и расходе буџета РС
- приходе и расходе ванбуџетских фондова
- приходе и расходе буџета општина РС
- приходе и расходе буџета ФБиХ
- приходе и расходе федералних и кантоналних ванбуџетских фондова
- приходе и расходе буџета кантона
- приходе и расходе буџета општина ФБиХ

2. У извјештај је укључена амортизација спољног дуга

3. Процијењени су подаци за општине ФБиХ: Равно, Прозор (сви мјесеци), Доњи Вакуф

(4,5.и 6.), Томиславград, Неум (5.и 6.), Сарајево, Тешањ и Пале-Прача (6.мјесец)
4. Процијењени су мјесечни подаци за општине РС на основу кварталних извјештаја достављених од МФ РС

Табела 2.2. (Консолидовани извјештаји: БиХ: Држава, ентитети, БД, кантони)

1. Консолидовани извјештај укључује:
 - приходе и расходе буџета БиХ
 - приходе и расходе буџета Брчко Дистрикта
 - приходе и расходе буџета РС
 - приходе и расходе буџета ФБиХ
 - приходе и расходе буџета кантона

Табела 2.3. (Консолидовани извјештаји: ФБиХ: буџет ФБиХ, фондови, кантони, општине)

1. Консолидовани извјештај укључује:
 - приходе и расходе буџета ФБиХ
 - приходе и расходе федералних и кантоналних ванбуџетских фондова
 - приходе и расходе буџета кантона
 - приходе и расходе буџета општина ФБиХ
2. Процијењени су подаци за општине ФБиХ: Равно, Прозор (сви мјесеци), Доњи Вакуф (4,5.и 6.), Томиславград, Неум (5.и 6.), Сарајево, Тешањ и Пале-Прача (6.мјесец)

Табела 2.3. (Консолидовани извјештаји: РС: буџет РС, фондови, општине)

1. Консолидовани извјештај укључује:
 - приходе и расходе буџета РС
 - приходе и расходе ванбуџетских фондова
 - приходе и расходе буџета општина РС
2. Процијењени су мјесечни подаци за општине РС на основу кварталних извјештаја достављених од МФ РС

Табеле 3.1. – 3.3. (Консолидовани извјештаји: кантони)

1. Консолидовани извјештај укључује:
 - Приходе и расходе буџета кантона
 - Приходе и расходе буџета припадајућих општина

БиХ: ентитети и ЈР, I-VII, 2009.

| | | I | II | III | IV | V | VI | VII | Q1 | Q2 | Q3 | Ukupno |
|----------|---|--------------|--------------|--------------|--------------|--------------|--------------|--------------|---------------|---------------|--------------|---------------|
| 1 | Текући приходи | 384,6 | 359,4 | 402,3 | 417,5 | 426,9 | 445,6 | 499,0 | 1146,3 | 1290,0 | 499,0 | 2935,3 |
| 11 | Порезни приходи | 367,0 | 337,2 | 370,4 | 392,8 | 380,0 | 387,7 | 441,6 | 1074,6 | 1160,5 | 441,6 | 2676,7 |
| 111 | Индијектни порези (и средства са ЈР) | 351,7 | 316,9 | 322,8 | 335,6 | 355,0 | 365,1 | 420,0 | 991,4 | 1055,7 | 420,0 | 2467,1 |
| | ПДВ | 254,3 | 209,2 | 191,4 | 213,1 | 222,7 | 235,1 | 255,8 | 654,9 | 670,9 | 255,8 | 1581,7 |
| | ПДВ на увозе | 126,3 | 151,9 | 174,9 | 177,3 | 161,5 | 178,3 | 182,6 | 453,0 | 517,1 | 182,6 | 1152,6 |
| | ПДВ обавеза према ПДВ пријавама | 168,1 | 109,4 | 106,1 | 100,2 | 117,5 | 116,8 | 124,4 | 383,6 | 334,6 | 124,4 | 842,5 |
| | ПДВ према аутоматском разрезу од стране УИО | 0,0 | 0,0 | | 0,0 | 0,1 | 0,0 | 0,1 | 0,1 | 0,1 | 0,1 | 0,2 |
| | ПДВ једнократне уплате | 0,1 | 0,4 | 0,1 | 0,2 | 0,1 | 0,1 | 0,1 | 0,6 | 0,4 | 0,1 | 1,0 |
| | Остало | 2,6 | 1,9 | 2,3 | 1,6 | 1,7 | 1,8 | 2,4 | 6,9 | 5,2 | 2,4 | 14,5 |
| | Поврат ПДВ | -42,8 | -54,4 | -92,0 | -66,3 | -58,2 | -61,9 | -53,7 | -189,2 | -186,3 | -53,7 | -429,2 |
| | Царине | 22,3 | 27,7 | 33,2 | 32,4 | 27,9 | 28,5 | 29,7 | 83,2 | 88,8 | 29,7 | 201,6 |
| | Порез на промет | 0,4 | 0,7 | 0,6 | 1,0 | 0,6 | 0,5 | 0,7 | 1,7 | 2,1 | 0,7 | 4,5 |
| | Акциза | 61,7 | 65,4 | 81,8 | 71,5 | 84,9 | 89,7 | 104,9 | 209,0 | 246,0 | 104,9 | 559,9 |
| | Увозни пр. | 49,1 | 44,2 | 55,9 | 45,4 | 53,4 | 57,6 | 74,0 | 149,2 | 156,3 | 74,0 | 379,5 |
| | У земљи | 12,6 | 21,2 | 25,9 | 26,1 | 31,5 | 32,1 | 30,9 | 59,8 | 89,7 | 30,9 | 180,5 |
| | Путарина | 12,0 | 13,3 | 15,4 | 16,7 | 17,9 | 10,7 | 27,5 | 40,7 | 45,4 | 27,5 | 113,6 |
| | Остало | 1,0 | 1,1 | 1,3 | 1,4 | 1,5 | 1,4 | 1,8 | 3,4 | 4,2 | 1,8 | 9,5 |
| | Остали поврати | -0,2 | -0,5 | -0,8 | -0,4 | -0,5 | -0,9 | -0,4 | -1,5 | -1,8 | -0,4 | -3,6 |
| 112 | Директни порези | 15,3 | 20,3 | 47,5 | 57,2 | 25,0 | 22,6 | 21,6 | 83,1 | 104,8 | 21,6 | 209,5 |
| | Порези на доходак и добит | 14,2 | 18,6 | 45,7 | 56,0 | 24,0 | 21,6 | 20,4 | 78,5 | 101,6 | 20,4 | 200,5 |
| | Остали порески приходи | 1,1 | 1,7 | 1,8 | 1,1 | 1,0 | 1,1 | 1,2 | 4,6 | 3,2 | 1,2 | 9,0 |
| 12 | Непорезни приходи | 16,0 | 21,9 | 31,5 | 24,5 | 46,8 | 57,2 | 56,8 | 69,4 | 128,4 | 56,8 | 254,7 |
| 13 | Остали приходи | 0,0 | 0,1 | 0,1 | 0,1 | 0,0 | 0,5 | 0,1 | 0,2 | 0,6 | 0,1 | 0,9 |
| 14 | Донације/грантови | 0,7 | | 0,2 | 0,1 | 0,0 | 0,0 | 0,0 | 0,9 | 0,0 | 0,0 | 1,0 |
| 15 | Трансфери виших нивоа | 0,8 | 0,2 | 0,2 | 0,1 | 0,1 | 0,3 | 0,4 | 1,2 | 0,5 | 0,4 | 2,1 |
| | | I | II | III | IV | V | VI | VII | Q1 | Q2 | Q3 | Ukupno |
| 2 | Текући расходи | 311,6 | 374,2 | 396,9 | 437,7 | 419,7 | 468,3 | 468,3 | 1082,7 | 1325,6 | 468,3 | 2876,6 |

| | | | | | | | | | | | | |
|----------|---|--------------|--------------|--------------|--------------|---------------|---------------|---------------|-------------|--------------|--------------|--------------|
| 21 | Текући издаци | 56,3 | 80,3 | 82,0 | 88,0 | 86,3 | 107,0 | 65,3 | 218,6 | 281,3 | 65,3 | 565,2 |
| 211 | Плаће и накнаде | 53,0 | 72,7 | 72,4 | 72,9 | 73,2 | 91,8 | 50,4 | 198,1 | 238,0 | 50,4 | 486,5 |
| 212 | Издаци за материјал и услуге | 3,4 | 7,6 | 9,6 | 15,1 | 13,1 | 15,2 | 14,9 | 20,5 | 43,3 | 14,9 | 78,7 |
| 22 | Грантови /Социјални трансфери/Субвенције | 17,4 | 55,4 | 69,6 | 86,9 | 81,6 | 74,6 | 106,7 | 142,4 | 243,1 | 106,7 | 492,2 |
| 23 | Плаћање камате | 0,7 | 9,1 | 13,1 | 2,2 | 20,2 | 23,5 | 3,0 | 22,8 | 45,9 | 3,0 | 71,7 |
| 24 | Остали издаци/потрошња/трансфери | 1,0 | 20,6 | 21,6 | 24,4 | 21,8 | 28,3 | 27,0 | 43,2 | 74,5 | 27,0 | 144,7 |
| 25 | Трансфери са ЈР | 216,8 | 200,8 | 176,8 | 210,9 | 188,0 | 213,1 | 243,1 | 594,4 | 612,0 | 243,1 | 1449,6 |
| | од чега: Буџет БиХ | 52,3 | 60,7 | 62,2 | 62,2 | 56,5 | 62,2 | 65,0 | 175,2 | 180,8 | 65,0 | 421,0 |
| | Од чега: ФБиХ/ кантони, општине, Дирекција за цесте | 124,0 | 110,9 | 84,1 | 115,4 | 99,0 | 113,6 | 138,2 | 319,0 | 328,0 | 138,2 | 785,2 |
| | Од чега: РС / градови, општине, ЈП "Путеви РС" | 29,8 | 20,0 | 21,3 | 23,5 | 22,2 | 26,5 | 28,1 | 71,1 | 72,2 | 28,1 | 171,4 |
| | Од чега: Брчко | 10,6 | 9,2 | 9,2 | 9,8 | 10,3 | 10,9 | 11,9 | 29,1 | 31,0 | 11,9 | 72,0 |
| 27 | Трансфери кантонима, општинама и градовима | 18,7 | 7,5 | 33,6 | 22,7 | 22,6 | 21,8 | 22,6 | 59,8 | 67,1 | 22,6 | 149,5 |
| 28 | Нето позајмљивање* | 0,7 | 0,5 | 0,2 | 2,6 | -0,7 | -0,1 | 0,5 | 1,4 | 1,8 | 0,5 | 3,7 |
| 3 | Нето набавка нефинансијских средстава | 0,3 | 9,7 | 10,8 | 5,7 | 5,6 | 7,8 | 5,2 | 20,9 | 19,0 | 5,2 | 45,1 |
| 4 | Владин суфицит (+)/ дефицит(-) (1-2-3) | 72,6 | -24,5 | -5,4 | -25,8 | 1,6 | -30,4 | 25,4 | 42,7 | -54,6 | 25,4 | 13,5 |
| 5 | Нето финансирање** | -0,63 | -0,40 | 15,96 | 97,48 | 154,84 | -19,36 | 372,96 | 14,9 | 233,0 | 373,0 | 620,9 |

Табела 1.

БиХ: Држава, ентитети, БД, фондови, кантони, општине, I-VI, 2009.

| | 2009 | | I | II | III | IV | V | VI | Q1 | Q2 | Укупно |
|----|--|--------------------|--------------------|--------------------|--------------------|--------------------|--------------------|----------------------|----------------------|----------------------|--------|
| 1 | Приходи (11+12+13+14) | 707.560.571 | 772.152.841 | 833.284.743 | 980.674.250 | 824.836.797 | 888.928.389 | 2.312.998.156 | 2.694.439.435 | 5.007.437.591 | |
| 11 | Приходи од пореза | 626.290.262 | 685.668.062 | 734.624.743 | 764.363.605 | 715.074.920 | 726.686.769 | 2.046.583.068 | 2.206.125.293 | 4.252.708.361 | |
| | Порези на доходак и добит | 28.946.787 | 45.658.000 | 81.843.341 | 117.198.916 | 61.013.413 | 50.217.123 | 156.448.128 | 228.429.452 | 384.877.580 | |
| | Доприноси за социјалну заштиту | 257.908.149 | 297.425.505 | 304.245.251 | 306.379.390 | 290.276.119 | 306.718.806 | 859.578.905 | 903.374.315 | 1.762.953.221 | |
| | Порез на имовину | 11.919.255 | 11.686.442 | 10.680.107 | 9.426.445 | 7.401.727 | 8.265.195 | 34.285.804 | 25.093.367 | 59.379.171 | |
| | Приходи од индиректних пореза | 326.323.974 | 329.261.352 | 336.459.165 | 328.770.804 | 353.468.833 | 358.855.201 | 992.044.491 | 1.041.094.839 | 2.033.139.330 | |
| | Остали порези | 1.192.097 | 1.636.763 | 1.396.879 | 2.588.050 | 2.914.827 | 2.630.444 | 4.225.739 | 8.133.320 | 12.359.059 | |
| 12 | Непорески приходи | 67.990.475 | 75.980.295 | 87.941.274 | 207.973.043 | 101.925.228 | 143.999.103 | 231.912.045 | 453.897.374 | 685.809.419 | |
| 13 | Текуће потпоре (Грантови) | 12.083.674 | 8.795.873 | 9.050.517 | 7.307.816 | 6.737.600 | 16.698.187 | 29.930.064 | 30.743.603 | 60.673.667 | |
| 14 | Остали приходи | 1.196.160 | 1.708.610 | 1.668.210 | 1.029.785 | 1.099.049 | 1.544.330 | 4.572.980 | 3.673.165 | 8.246.144 | |
| 2 | Расходи (21+22+23) | 673.469.620 | 767.621.738 | 884.902.138 | 858.166.148 | 849.833.251 | 930.685.857 | 2.325.993.497 | 2.638.685.256 | 4.964.678.752 | |
| 21 | Текући издаци | 668.153.783 | 757.951.326 | 872.867.870 | 844.137.342 | 838.150.234 | 915.840.492 | 2.298.972.979 | 2.598.128.067 | 4.897.101.046 | |
| | Бруто плаће и накнаде | 230.872.472 | 259.368.248 | 262.425.369 | 258.237.829 | 260.703.854 | 319.721.583 | 752.666.089 | 838.663.266 | 1.591.329.355 | |
| | Издаци за материјал и услуге | 130.134.294 | 184.011.866 | 202.963.147 | 183.787.352 | 191.376.614 | 218.648.045 | 517.109.307 | 593.812.011 | 1.110.921.318 | |
| | Грантови | 304.668.733 | 304.349.497 | 393.264.404 | 398.630.344 | 364.571.378 | 352.020.191 | 1.002.282.634 | 1.115.221.913 | 2.117.504.547 | |
| | Издаци за камате и остале накнаде | 2.478.283 | 10.221.716 | 14.214.950 | 3.481.817 | 21.498.388 | 25.450.672 | 26.914.949 | 50.430.877 | 77.345.826 | |
| 22 | Остали расходи | 4.551.237 | 9.018.845 | 11.895.031 | 11.809.636 | 12.743.315 | 15.659.884 | 25.465.113 | 40.212.834 | 65.677.947 | |
| 23 | Нето позајмљивање* | 764.600 | 651.567 | 139.237 | 2.219.171 | -1.060.298 | -814.519 | 1.555.405 | 344.355 | 1.899.759 | |
| 3 | Нето набавка нефинансијских средстава | 17.794.174 | 20.535.708 | 26.557.575 | 26.646.360 | 31.184.395 | 47.313.656 | 64.887.457 | 105.144.411 | 170.031.868 | |
| 4 | Владин суфицит/дефицит (1-2-3) | 16.296.777 | -16.004.605 | -78.174.969 | 95.861.741 | -56.180.849 | -89.071.123 | -77.882.798 | -49.390.232 | -127.273.029 | |
| 5 | Нето финансирање | 613.729 | -1.684.680 | 15.424.043 | 100.471.852 | 157.867.739 | -25.072.196 | 14.353.092 | 233.267.394 | 247.620.486 | |

Табела 2.1.

БиХ: Држава, ентитети, БД, кантони, I-VI, 2009.

| | I | II | III | IV | V | VI | Q1 | Q2 | Ukupno | |
|----------|--|--------------------|--------------------|--------------------|--------------------|--------------------|--------------------|----------------------|----------------------|----------------------|
| 1 | Приходи (11+12+13+14) | 361.428.773 | 384.567.688 | 439.342.812 | 577.438.561 | 450.466.367 | 493.803.508 | 1.185.339.273 | 1.521.708.436 | 2.707.047.709 |
| 11 | Приходи од пореза | 319.298.953 | 340.213.980 | 383.291.493 | 401.195.094 | 378.019.476 | 371.096.110 | 1.042.804.426 | 1.150.310.681 | 2.193.115.107 |
| | Порези на доходак и добит | 23.185.593 | 39.045.333 | 76.485.845 | 103.317.370 | 53.990.200 | 43.046.132 | 138.716.772 | 200.353.702 | 339.070.474 |
| | Порез на имовину | 2.616.954 | 2.550.559 | 1.618.842 | 1.547.039 | 1.591.952 | 1.682.943 | 6.786.355 | 4.821.934 | 11.608.289 |
| | Приходи од индиректних пореза | 292.781.079 | 297.423.279 | 304.253.151 | 294.137.097 | 319.854.295 | 324.343.011 | 894.457.509 | 938.334.402 | 1.832.791.911 |
| | Остали порези | 715.327 | 1.194.809 | 933.655 | 2.193.589 | 2.583.030 | 2.024.024 | 2.843.791 | 6.800.643 | 9.644.434 |
| 12 | Непорески приходи | 37.355.275 | 42.477.553 | 55.144.550 | 173.230.120 | 70.476.578 | 109.853.520 | 134.977.378 | 353.560.218 | 488.537.596 |
| 13 | Текуће потпоре (Грантови) | 4.750.762 | 1.736.662 | 852.211 | 2.949.876 | 1.958.317 | 12.370.135 | 7.339.635 | 17.278.328 | 24.617.963 |
| 14 | Остали приходи | 23.784 | 139.492 | 54.558 | 63.471 | 11.996 | 483.742 | 217.834 | 559.209 | 777.043 |
| 2 | Расходи (21+22+23) | 313.072.038 | 361.273.485 | 442.477.429 | 454.447.819 | 454.124.361 | 519.336.359 | 1.116.822.952 | 1.427.908.538 | 2.544.731.490 |
| 21 | Текући издаци | 311.207.586 | 356.708.261 | 438.404.874 | 445.499.994 | 448.472.113 | 513.014.462 | 1.106.320.721 | 1.406.986.569 | 2.513.307.290 |
| | Бруто плаће и накнаде | 195.666.838 | 221.839.913 | 222.760.579 | 220.823.261 | 223.359.595 | 280.374.290 | 640.267.330 | 724.557.146 | 1.364.824.476 |
| | Издаци за материјал и услуге | 23.099.718 | 33.162.532 | 38.208.844 | 44.588.143 | 42.045.367 | 70.501.761 | 94.471.095 | 157.135.270 | 251.606.365 |
| | Грантови | 91.022.478 | 92.530.863 | 164.262.234 | 177.818.537 | 162.819.699 | 137.822.981 | 347.815.575 | 478.461.218 | 826.276.793 |
| | Издаци за камате и остале накнаде | 1.418.553 | 9.174.952 | 13.173.216 | 2.270.053 | 20.247.451 | 24.315.429 | 23.766.721 | 46.832.934 | 70.599.655 |
| 22 | Остали расходи | 1.280.520 | 4.127.522 | 4.129.946 | 6.541.133 | 6.544.775 | 6.528.415 | 9.537.988 | 19.614.323 | 29.152.311 |
| 23 | Нето позајмљивање* | 583.932 | 437.702 | -57.391 | 2.406.692 | -892.527 | -206.518 | 964.243 | 1.307.647 | 2.271.890 |
| 3 | Нето набавка нефинансијских средстава | 7.421.692 | 9.851.371 | 14.836.257 | 11.052.760 | 16.892.610 | 31.681.541 | 32.109.321 | 59.626.911 | 91.736.232 |
| 4 | Владин суфицит/дефицит (1-2-3) | 40.935.043 | 13.442.832 | -17.970.874 | 111.937.981 | -20.550.603 | -57.214.392 | 36.407.000 | 34.172.986 | 70.579.987 |
| 5 | Нето финансирање | -1.284.777 | -640.935 | 15.568.201 | 100.858.810 | 154.684.991 | -24.366.718 | 13.642.489 | 231.177.083 | 244.819.572 |

Табела 2.2.

ФБиХ: Буџет ФБиХ, фондови, кантони, општине, I-VI, 2009.

| | 2009 | I | II | III | IV | V | VI | Q1 | Q2 | Укупно |
|----|--|--------------------|--------------------|--------------------|--------------------|--------------------|--------------------|----------------------|----------------------|----------------------|
| 1 | Приходи (11+12+13+14) | 420.901.046 | 442.128.029 | 479.281.580 | 508.005.068 | 512.151.480 | 533.198.818 | 1.342.310.654 | 1.553.355.366 | 2.895.666.020 |
| 11 | Приходи од пореза | 380.465.471 | 397.318.854 | 424.588.174 | 452.494.644 | 438.185.424 | 424.224.948 | 1.202.372.499 | 1.314.905.016 | 2.517.277.514 |
| | Порези на доходак и добит | 14.291.383 | 24.764.333 | 36.341.875 | 73.548.990 | 39.520.508 | 25.796.982 | 75.397.592 | 138.866.480 | 214.264.072 |
| | Доприноси за социјалну заштиту | 189.782.744 | 196.151.137 | 196.919.324 | 200.326.413 | 199.070.420 | 199.499.516 | 582.853.204 | 598.896.349 | 1.181.749.553 |
| | Порез на имовину | 9.561.869 | 9.173.423 | 7.951.537 | 6.933.095 | 4.968.560 | 5.747.737 | 26.686.828 | 17.649.392 | 44.336.220 |
| | Приходи од индиректних пореза | 166.247.895 | 166.550.427 | 182.769.878 | 170.811.983 | 194.212.952 | 192.521.125 | 515.568.200 | 557.546.059 | 1.073.114.260 |
| | Остали порези | 581.580 | 679.534 | 605.560 | 874.163 | 412.984 | 659.589 | 1.866.674 | 1.946.736 | 3.813.410 |
| 12 | Непорески приходи | 37.132.332 | 40.265.322 | 50.817.931 | 51.328.723 | 68.682.473 | 102.427.033 | 128.215.584 | 222.438.229 | 350.653.814 |
| 13 | Текуће потпоре (Грантови) | 3.128.382 | 3.980.729 | 3.263.494 | 3.717.805 | 4.699.387 | 5.997.846 | 10.372.605 | 14.415.039 | 24.787.644 |
| 14 | Остали приходи | 174.861 | 563.124 | 611.981 | 463.896 | 584.195 | 548.991 | 1.349.966 | 1.597.083 | 2.947.048 |
| 2 | Расходи (21+22+23) | 406.187.189 | 447.045.860 | 525.085.256 | 500.316.201 | 481.686.983 | 563.902.935 | 1.378.318.305 | 1.545.906.119 | 2.924.224.424 |
| 21 | Текући издаци | 403.249.731 | 442.460.993 | 517.780.060 | 497.253.703 | 477.632.812 | 557.301.872 | 1.363.490.784 | 1.532.188.388 | 2.895.679.171 |
| | Бруто плаће и накнаде | 105.317.736 | 131.630.984 | 133.328.938 | 125.666.754 | 130.249.064 | 190.068.676 | 370.277.658 | 445.984.495 | 816.262.153 |
| | Издаци за материјал и услуге | 99.487.504 | 106.940.387 | 114.644.549 | 110.351.967 | 110.039.570 | 133.572.467 | 321.072.441 | 353.964.004 | 675.036.444 |
| | Грантови | 197.236.165 | 203.408.125 | 258.679.075 | 260.773.379 | 226.840.950 | 218.395.328 | 659.323.365 | 706.009.657 | 1.365.333.022 |
| | Издаци за камате и остале накнаде | 1.208.325 | 481.496 | 11.127.499 | 461.603 | 10.503.228 | 15.265.401 | 12.817.320 | 26.230.232 | 39.047.552 |
| 22 | Остали расходи | 2.880.211 | 4.500.817 | 7.374.579 | 3.255.611 | 4.185.649 | 7.118.578 | 14.755.608 | 14.559.838 | 29.315.446 |
| 23 | Нето позајмљивање* | 57.247 | 84.050 | -69.383 | -193.113 | -131.478 | -517.515 | 71.914 | -842.107 | -770.193 |
| 3 | Нето набавка нефинансијских средстава | 10.096.351 | 9.502.850 | 7.419.837 | 11.707.387 | 14.338.768 | 18.220.885 | 27.019.038 | 44.267.040 | 71.286.078 |
| 4 | Владин суфицит/дефицит (1-2-3) | 4.617.506 | -14.420.681 | -53.223.514 | -4.018.520 | 16.125.729 | -48.925.001 | -63.026.689 | -36.817.792 | -99.844.481 |
| 5 | Нето финансирање | 461.580 | -1.837.329 | 15.271.394 | 101.218.193 | 156.035.203 | -23.730.130 | 13.895.645 | 233.523.266 | 247.418.910 |

Табела 2.3.

PC: Буџет РС, фондови, општине, I-VI, 2009.

| | 2009 | I | II | III | IV | V | VI | Q1 | Q2 | Ukupno |
|----|--|--------------------|--------------------|--------------------|--------------------|--------------------|--------------------|--------------------|---------------------|----------------------|
| 1 | Приходи (11+12+13+14) | 199.869.723 | 238.940.445 | 271.574.783 | 264.504.602 | 233.252.523 | 254.397.842 | 710.384.951 | 752.154.967 | 1.462.539.917 |
| 11 | Приходи од пореза | 170.507.695 | 206.065.439 | 234.892.521 | 235.237.719 | 204.703.305 | 223.500.373 | 611.465.655 | 663.441.397 | 1.274.907.052 |
| | Порези на доходак и добит | 14.228.337 | 19.746.171 | 43.882.860 | 42.518.999 | 20.425.875 | 22.445.238 | 77.857.369 | 85.390.111 | 163.247.481 |
| | Доприноси за социјалну заштиту | 67.084.306 | 99.415.423 | 105.271.431 | 104.054.948 | 89.380.379 | 105.252.494 | 271.771.160 | 298.687.820 | 570.458.980 |
| | Порез на имовину | 2.337.906 | 2.494.303 | 2.721.763 | 2.487.827 | 2.428.966 | 2.517.458 | 7.553.972 | 7.434.251 | 14.988.222 |
| | Приходи од индиректних пореза | 86.385.890 | 83.461.187 | 82.233.011 | 85.965.619 | 92.294.579 | 93.179.147 | 252.080.089 | 271.439.345 | 523.519.434 |
| | Остали порези | 471.255 | 948.354 | 783.456 | 210.328 | 173.506 | 106.037 | 2.203.065 | 489.870 | 2.692.935 |
| 12 | Непорески приходи | 22.407.362 | 27.161.802 | 30.209.197 | 27.043.023 | 26.509.727 | 28.239.093 | 79.778.361 | 81.791.843 | 161.570.204 |
| 13 | Текуће потпоре (Грантови) | 5.933.367 | 4.567.717 | 5.416.836 | 1.657.971 | 1.524.637 | 1.663.037 | 15.917.921 | 4.845.645 | 20.763.566 |
| 14 | Остали приходи | 1.021.299 | 1.145.486 | 1.056.229 | 565.889 | 514.854 | 995.339 | 3.223.014 | 2.076.082 | 5.299.096 |
| 2 | Расходи (21+22+23) | 203.342.265 | 247.416.354 | 281.590.996 | 277.648.632 | 284.769.040 | 277.529.355 | 732.349.615 | 839.947.027 | 1.572.296.642 |
| 21 | Текући издаци | 201.103.786 | 243.466.284 | 278.036.645 | 267.924.183 | 278.004.024 | 270.423.937 | 722.606.715 | 816.352.143 | 1.538.958.858 |
| | Бруто плаће и накнаде | 70.233.937 | 69.942.080 | 70.040.237 | 70.788.249 | 70.849.201 | 69.746.357 | 210.216.254 | 211.383.807 | 421.600.061 |
| | Издаци за материјал и услуге | 23.012.583 | 65.727.736 | 73.363.072 | 59.749.092 | 60.515.360 | 61.705.490 | 162.103.391 | 181.969.942 | 344.073.333 |
| | Грантови | 106.591.703 | 98.057.329 | 131.545.885 | 134.366.629 | 135.644.940 | 128.786.819 | 336.194.918 | 398.798.387 | 734.993.305 |
| | Издаци за камате и остале накнаде | 1.265.563 | 9.739.139 | 3.087.451 | 3.020.214 | 10.994.523 | 10.185.271 | 14.092.152 | 24.200.008 | 38.292.160 |
| 22 | Остали расходи | 1.531.126 | 3.382.554 | 3.345.730 | 7.312.164 | 7.693.836 | 7.402.422 | 8.259.409 | 22.408.422 | 30.667.831 |
| 23 | Нето позајмљивање* | 707.353 | 567.517 | 208.620 | 2.412.285 | -928.819 | -297.003 | 1.483.491 | 1.186.462 | 2.669.953 |
| 3 | Нето набавка нефинансијских средстава | 6.557.336 | 9.900.019 | 16.663.570 | 12.369.259 | 11.111.037 | 11.352.707 | 33.120.924 | 34.833.003 | 67.953.928 |
| 4 | Владин суфицит/дефицит (1-2-3) | -10.029.878 | -18.375.928 | -26.679.782 | -25.513.290 | -62.627.554 | -34.484.220 | -55.085.588 | -122.625.064 | -177.710.652 |
| 5 | Нето финансирање | 152.149 | 152.649 | 152.649 | -746.341 | 1.832.536 | -1.342.066 | 457.447 | -255.871 | 201.576 |

Табела 2.4.

Посавски кантон, I-VI, 2009.

| | | I | II | III | IV | V | VI | Q1 | Q2 | I-VI 2009 | I-VI 2008 |
|----|--|------------------|-------------------|------------------|------------------|------------------|------------------|-------------------|------------------|-------------------|-------------------|
| 1 | Приходи (11+12+13+14) | 2.910.075 | 2.046.434 | 2.669.607 | 3.072.257 | 4.071.836 | 2.525.487 | 7.626.116 | 9.669.581 | 17.295.697 | 21.107.310 |
| 11 | Приходи од пореза | 2.136.462 | 1.681.150 | 2.059.492 | 2.541.017 | 2.073.835 | 2.078.148 | 5.877.103 | 6.693.000 | 12.570.103 | 15.844.788 |
| | Порези на доходак и добит | 146.828 | 136.598 | 379.781 | 742.126 | 305.884 | 277.011 | 663.206 | 1.325.020 | 1.988.226 | 1.987.163 |
| | Порез на имовину | 50.711 | 33.473 | 24.064 | 34.033 | 29.860 | 57.063 | 108.247 | 120.955 | 229.203 | 261.742 |
| | Индиректни порези | 1.921.038 | 1.494.251 | 1.639.368 | 1.759.756 | 1.734.110 | 1.741.539 | 5.054.657 | 5.235.404 | 10.290.062 | 13.339.102 |
| | Остали порези | 17.885 | 16.828 | 16.280 | 5.103 | 3.982 | 2.535 | 50.993 | 11.620 | 62.613 | 256.781 |
| 12 | Непорески приходи | 551.256 | 365.285 | 585.424 | 390.720 | 439.441 | 397.806 | 1.501.965 | 1.227.966 | 2.729.932 | 3.129.380 |
| 13 | Грантови | 222.356 | 0 | 24.691 | 140.520 | 1.558.561 | 49.534 | 247.047 | 1.748.615 | 1.995.662 | 1.979.129 |
| 14 | Остали приходи | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 154.013 |
| 2 | Расходи (21+22) | 2.674.705 | 3.364.393 | 2.664.348 | 2.583.762 | 2.845.399 | 2.793.350 | 8.703.446 | 8.222.511 | 16.925.957 | 19.077.799 |
| 21 | Текући издаци | 2.674.705 | 3.364.393 | 2.664.348 | 2.583.762 | 2.848.899 | 2.793.350 | 8.703.446 | 8.226.011 | 16.929.457 | 19.077.948 |
| | Бруто плаће и накнаде | 1.701.767 | 1.734.507 | 1.740.624 | 1.733.393 | 1.725.622 | 1.706.055 | 5.176.897 | 5.165.070 | 10.341.967 | 10.542.322 |
| | Издаци за материјал и услуге | 633.595 | 675.853 | 672.658 | 498.283 | 469.917 | 585.125 | 1.982.106 | 1.553.326 | 3.535.432 | 4.328.421 |
| | Грантови | 322.860 | 952.840 | 248.399 | 352.086 | 653.360 | 502.169 | 1.524.099 | 1.507.616 | 3.031.714 | 4.183.711 |
| | Издаци за камате и остале накнаде | 16.483 | 1.193 | 2.668 | 0 | 0 | 0 | 20.344 | 0 | 20.344 | 23.494 |
| | Дознаке нижим потрошачким јединицама | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | |
| 22 | Нето позајмљивање* | 0 | 0 | 0 | 0 | -3.500 | 0 | 0 | -3.500 | -3.500 | -149 |
| 3 | Нето набавка нефинансијских средстава | 338.356 | 293.344 | 78.138 | 24.134 | 294.477 | 63.749 | 709.837 | 382.360 | 1.092.197 | 946.730 |
| 4 | Владин суфицит/дефицит (1-2-3) | -102.986 | -1.611.302 | -72.880 | 464.361 | 931.960 | -331.611 | -1.787.168 | 1.064.710 | -722.458 | 1.082.781 |
| 5 | Нето финансирање** | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | -11.859 |

Табела 3.1.

Унско-сански кантон, I-VI, 2009.

| | | I | II | III | IV | V | VI | Q1 | Q2 | I-VI 2009 | I-VI 2008 |
|----|--|-------------------|-------------------|-------------------|-------------------|-------------------|-------------------|-------------------|-------------------|--------------------|--------------------|
| 1 | Приходи (11+12+13+14) | 16.879.496 | 15.066.541 | 15.744.683 | 19.689.764 | 19.677.749 | 19.318.018 | 47.690.720 | 58.685.531 | 106.376.251 | 123.342.249 |
| 11 | Приходи од пореза | 13.115.451 | 11.907.454 | 12.231.764 | 16.345.315 | 13.370.649 | 14.576.421 | 37.254.669 | 44.292.384 | 81.547.053 | 98.104.968 |
| | Порези на доходак и добит | 652.461 | 633.805 | 996.271 | 4.290.544 | 1.733.162 | 1.652.189 | 2.282.537 | 7.675.895 | 9.958.432 | 11.138.770 |
| | Порез на имовину | 676.893 | 595.498 | 385.930 | 300.716 | 342.713 | 361.048 | 1.658.321 | 1.004.477 | 2.662.798 | 3.413.517 |
| | Индириктни порези | 11.775.006 | 10.665.780 | 10.841.059 | 11.743.237 | 11.282.343 | 12.551.394 | 33.281.845 | 35.576.974 | 68.858.819 | 83.092.981 |
| | Остали порези | 11.091 | 12.371 | 8.504 | 10.818 | 12.431 | 11.790 | 31.965 | 35.039 | 67.004 | 459.700 |
| 12 | Непорески приходи | 3.368.727 | 2.459.199 | 2.859.018 | 3.031.372 | 4.458.396 | 3.333.043 | 8.686.944 | 10.822.811 | 19.509.755 | 23.413.621 |
| 13 | Грантови | 390.785 | 704.421 | 653.901 | 313.077 | 1.848.704 | 1.408.554 | 1.749.107 | 3.570.335 | 5.319.442 | 1.823.660 |
| 14 | Остали приходи | 4.533 | -4.533 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| 2 | Расходи (21+22) | 16.305.907 | 16.347.920 | 20.856.300 | 16.576.334 | 17.293.641 | 20.587.445 | 53.510.128 | 54.457.420 | 107.967.547 | 101.073.387 |
| 21 | Текући издаци | 16.311.696 | 16.351.507 | 20.855.624 | 16.582.316 | 17.293.641 | 20.587.445 | 53.518.828 | 54.463.402 | 107.982.229 | 101.058.434 |
| | Бруто плаће и накнаде | 11.335.351 | 11.195.414 | 12.558.462 | 11.504.620 | 10.849.917 | 11.134.613 | 35.089.227 | 33.489.151 | 68.578.378 | 62.455.619 |
| | Издаци за материјал и услуге | 1.757.583 | 1.572.992 | 1.665.807 | 1.058.234 | 1.474.805 | 2.013.992 | 4.996.381 | 4.547.031 | 9.543.413 | 10.718.618 |
| | Грантови | 2.859.676 | 2.380.571 | 3.492.865 | 3.593.517 | 3.603.964 | 3.633.106 | 8.733.113 | 10.830.587 | 19.563.700 | 15.423.467 |
| | Издаци за камате и остале накнаде | 154.890 | 71.068 | 43.846 | 119.978 | 118.050 | 24.469 | 269.805 | 262.497 | 532.302 | 547.210 |
| | Дознаке нижим потрошачким јединицама | 204.196 | 1.131.462 | 3.094.644 | 305.967 | 1.246.904 | 3.781.264 | 4.430.302 | 5.334.135 | 9.764.437 | 11.913.521 |
| 22 | Нето позајмљивање* | -5.789 | -3.587 | 676 | -5.982 | 0 | 0 | -8.700 | -5.982 | -14.682 | 14.953 |
| 3 | Нето набавка нефинансијских средстава | 450.985 | 308.038 | 1.239.504 | 539.757 | 1.624.266 | 670.978 | 1.998.526 | 2.835.001 | 4.833.527 | 9.555.422 |
| 4 | Владин суфицит/дефицит (1-2-3) | 122.604 | -1.589.416 | -6.351.122 | 2.573.673 | 759.842 | -1.940.405 | -7.817.934 | 1.393.110 | -6.424.824 | 12.713.440 |
| 5 | Нето финансирање** | -9.126 | -29.904 | -9.070 | -21.218 | -105.286 | -8.759 | -48.100 | -135.264 | -183.364 | -66.610 |

Табела 3.2.

Западнохерцеговачки кантон, I-VI, 2009.

| | | I | II | III | IV | V | VI | Q1 | Q2 | I-VI 2009 | I-VI 2008 |
|----|--|------------------|-------------------|-------------------|-------------------|------------------|-------------------|-------------------|-------------------|-------------------|-------------------|
| 1 | Приходи (11+12+13+14) | 6.478.714 | 7.177.376 | 7.776.554 | 6.792.348 | 8.422.695 | 5.906.556 | 21.432.644 | 21.121.600 | 42.554.244 | 43.769.579 |
| 11 | Приходи од пореза | 5.481.697 | 4.889.810 | 6.524.273 | 5.761.106 | 5.229.806 | 4.738.761 | 16.895.780 | 15.729.673 | 32.625.453 | 36.256.611 |
| | Порези на доходак и добит | 924.553 | 1.167.962 | 2.665.387 | 1.740.347 | 1.320.838 | 705.244 | 4.757.902 | 3.766.429 | 8.524.331 | 6.218.433 |
| | Порез на имовину | 361.837 | 275.365 | 254.451 | 172.888 | 165.496 | 68.601 | 891.652 | 406.985 | 1.298.637 | 996.640 |
| | Индиレクトни порези | 4.009.101 | 3.341.176 | 3.503.147 | 3.771.461 | 3.691.551 | 3.766.108 | 10.853.424 | 11.229.119 | 22.082.543 | 28.327.201 |
| | Остали порези | 186.207 | 105.308 | 101.288 | 76.411 | 51.922 | 198.808 | 392.802 | 327.141 | 719.943 | 714.337 |
| 12 | Непорески приходи | 837.627 | 2.259.053 | 1.189.174 | 995.398 | 1.243.837 | 926.015 | 4.285.854 | 3.165.250 | 7.451.104 | 6.699.937 |
| 13 | Грантови | 158.989 | 28.514 | 44.215 | 35.845 | 1.924.276 | 206.156 | 231.718 | 2.166.276 | 2.397.994 | 778.598 |
| 14 | Остали приходи | 400 | 0 | 18.892 | 0 | 24.776 | 35.624 | 19.292 | 60.400 | 79.692 | 34.433 |
| 2 | Расходи (21+22) | 6.418.958 | 7.999.320 | 10.666.129 | 8.824.386 | 7.021.331 | 6.696.268 | 25.084.407 | 22.541.985 | 47.626.392 | 41.247.530 |
| 21 | Текући издаци | 6.368.958 | 7.999.320 | 10.636.129 | 8.802.600 | 7.019.459 | 6.696.268 | 25.004.407 | 22.518.327 | 47.522.734 | 41.197.530 |
| | Бруто плаће и накнаде | 4.000.859 | 4.131.699 | 4.109.509 | 3.998.623 | 3.989.277 | 4.067.389 | 12.242.067 | 12.055.289 | 24.297.357 | 23.114.880 |
| | Издаци за материјал и услуге | 991.775 | 1.193.249 | 1.095.740 | 1.173.813 | 1.174.631 | 793.058 | 3.280.765 | 3.141.501 | 6.422.266 | 5.366.674 |
| | Грантови | 1.174.548 | 2.405.230 | 5.038.922 | 3.233.173 | 1.588.058 | 1.485.399 | 8.618.700 | 6.306.631 | 14.925.331 | 11.303.692 |
| | Издаци за камате и остале накнаде | 16.274 | 50.093 | 46.548 | 59.571 | 43.911 | 55.208 | 112.915 | 158.690 | 271.604 | 334.208 |
| | Дознаке нижим потрошачким јединицама | 185.502 | 219.049 | 345.410 | 337.420 | 223.582 | 295.214 | 749.960 | 856.216 | 1.606.176 | 1.078.076 |
| 22 | Нето позајмљивање* | 50.000 | 0 | 30.000 | 21.786 | 1.872 | 0 | 80.000 | 23.658 | 103.658 | 50.000 |
| 3 | Нето набавка нефинансијских средстава | 422.681 | 412.684 | 115.734 | 318.688 | 180.654 | 214.918 | 951.099 | 714.259 | 1.665.358 | 1.229.958 |
| 4 | Владин суфицит/дефицит (1-2-3) | -362.925 | -1.234.627 | -3.005.309 | -2.350.726 | 1.220.711 | -1.004.630 | -4.602.862 | -2.134.644 | -6.737.506 | 1.292.091 |
| 5 | Нето финансирање** | -34.939 | -1.028.563 | -93.711 | 3.371.769 | -83.298 | -108.903 | -1.157.213 | 3.179.568 | 2.022.355 | -600.804 |

Табела 3.3.